

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

DOI: 10.36683/2306-1758/2023-2-44/20-31

УДК 658.14:005.936

JEL: D24, G31, M11

Парушина Н. В., Мосин А. С.

ИНСТРУМЕНТАРИЙ СБОРА И ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ИНФОРМАЦИИ О РЕСУРСНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ДЛЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Парушина Наталья Валерьевна

доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
г. Орел, Россия
e-mail: parushinan@mail.ru
ORCID: 0000-0003-0544-1094

Natalya V. Parushina

Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA;
Orel, Russia
e-mail: parushinan@mail.ru
ORCID: 0000-0003-0544-1094

Мосин Артем Сергеевич

аспирант
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС
г. Орел, Россия
e-mail: mos.art-32rus@yandex.ru

Artem S. Mosin

PhD student
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA
Orel, Russia
e-mail: mos.art-32rus@yandex.ru

В условиях нарастающего темпов отечественного производства наличие и обеспеченность предприятий ресурсами являются фактором успеха и реализации стратегии развития. Обеспеченность ресурсами – это не только текущее состояние функционирования предприятия. Необходима оценка перспектив развития в будущем, эффективность использования накопленного потенциала и направление его на инновации, связанные с обновлением основных фондов, производством новых видов продукции, использованием новых технологий сотрудниками предприятия. Направления, рекомендации и предложения, связанные с оценкой имеющегося опыта и развитием новых знаний в сфере анализа ресурсного обеспечения производства, рассмотрены в статье.

Цель исследования заключается в разработке предложений и рекомендаций по развитию инструментария сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении производственного предприятия для инновационного развития. Используются следующие методы анализа: динамическое построение, метод абсолютных и относительных величин, метод сравнения, коэффициентный метод, системный подход, приём структурирования данных. В качестве источников информации использовались данные бухгалтерской отчётности, пояснительная аналитическая информация, данные аналитики информационных систем Интерфакс, Сбис, РБК компании, Всероссийская система проверки контрагентов «Зачестный бизнес».

В результате на материалах производственного предприятия дана оценка практики сбора и анализа информации о ресурсном обеспечении производственного предприятия для готовности к инновациям. Показано, как на основе исчисления и анализа показателей и соотношений можно оценить готовность предприятия к дальнейшему развитию, эффективность формирования и использования ресурсов. Сформулированы управленческие выводы для оценки ресурсной обеспеченности предприятия и инновационных преобразований.

Under conditions of increasing the rate of domestic production, the availability of resources and provision of enterprises with them is a factor of success and implementation of the development strategy. Resources availability is not only the current state of the enterprise functioning. It is necessary to assess the development prospects in the future, the efficiency of using the accumulated potential and directing it to innovations related to the renewal of fixed assets, production of new products types, and use of new technologies by the enterprise employees. Directions, recommendations and suggestions related to the assessment of the existing experience and development of new knowledge in the field of analysis of resource support of production are considered in the article.

The purpose of the study is to develop proposals and recommendations for the development of tools for collecting and economic analysis of information about the resource provision of a manufacturing enterprise for innovative development. The methods of analysis used are: dynamic construction, method of absolute and relative values, comparison method, coefficient method, system approach, and data structuring technique. The sources of information used were accounting data, explanatory analytical information, data analytics of information systems Interfax, Sbis, RBC company, the All-Russian Contractor Verification System For Honest Business.

As a result, the practice of collecting and analyzing information about the resource provision of a manufacturing enterprise was assessed from the point of view of readiness for innovation is given on the materials of a manufacturing enterprise. It is shown how to assess the readiness of the enterprise for further development and the effectiveness of the formation and use of resources on the basis of calculation and analysis of indicators and ratios. Management conclusions are formulated to assess the resource availability of the enterprise and innovative transformations.

Ключевые слова: материальные ресурсы, производственный потенциал, рентабельность использования ресурсов, трудовые ресурсы, финансовые результаты, финансовые ресурсы, эффективность деятельности.

Keywords: material resources, production potential, profitability of resource use, labor resources, financial results, financial resources, efficiency of activity.

Парушина Н. В., Мосин А. С. Инструментарий сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении производственного предприятия для инновационного развития // Экономическая среда. – 2023. – № 2 (44). – С. 20-31. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2023-2-44/20-31>.

Parushina N. V., Mosin A. S. Tools for Collecting and Economic Analysis of Information Concerning Manufacturing Enterprise Resource Provision for Innovative Development. *Economic environment*. 2023; 2 (44): 20-31. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2023-2-44/20-31>.

Введение

Успешное функционирование организации зависит от накопленного потенциала, основу которого составляют ресурсы, технологии, материально-техническое обеспечение. Ресурсы используются в процессе производства, формируют резерв для бесперебойной работы, приносят организации прибыль в результате эффективной оборачиваемости. Нынешние изменения в экономическом развитии страны обуславливают необходимость использования ресурсов не только для текущего функционирования предприятий, но и для инновационного развития, обновления производства, перепрофилирования деятельности, создания новых видов образцов продукции. Ресурсный потенциал необходимо оценивать не только на текущий момент времени в ретроспективе, но и использовать перспективные, стратегические методы анализа.

Инструментарий сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении организации включает источники информации и методы анализа. Важное значение имеет система экономических показателей, которые участвуют в оценке и подлежат исследованию. Среди показателей преимущественную роль играют не только абсолютные показатели, но и коэффициенты, которые характеризуют эффективность использования ресурсов в сравнении с данными выручки и прибыли.

Ресурсное обеспечение традиционно оценивается с трёх позиций: материальные, трудовые и финансовые ресурсы. В статье рассматривается инструментарий сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении организации для принятия управленческих решений об инновационном развитии, устойчивости деятельности.

Материалы и методы исследования

Цель исследования заключается в изучении современного инструментария сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении организации, оценке эффективности формирования и использования ресурсов для текущей деятельности и потенциальной возможности осуществления инноваций, направленных на развитие производства.

Исследование проводилось по материалам деятельности производственного предприятия, активно внедряющего инновации в производстве.

Изучение литературных источников по теме показало, что ресурсное обеспечение организации относится к одному из актуальных вопросов экономической науки (Н. В. Лашманова, О. Ю. Сыроватская [6], М. А. Распопов [11]). Однако авторы по-разному объясняют значимость ресурсов, необходимых, в том числе, для формирования инновационного потенциала предприятия (Ю. Г. Голоктионова [2], Е. Л. Золотарева, А. А. Золотарев [3], О. В. Попова, А. А. Адаменко [9]).

Традиционно с позиций обеспеченности базовыми ресурсами рассматривают накопленный потенциал авторы Н. А. Перевозчикова, А. В. Азарова, Д. Г. Багдасарова [8]. Авторы отмечают, что невозможно оценить инновационную деятельность без ресурсной составляющей. К ресурсной составляющей авторы относят базовые элементы – ресурсы, среди которых выделяют: кадровые, информационные и инфраструктурные ресурсы. Такое разделение ресурсов более подходит к уровню государства или региона, когда речь идёт о создании инфраструктуры для инвестиций и инноваций. Но авторы убедительны в том, что отмечают важность ресурсов как факторов производства, которые определяют темпы и масштабы деятельности предприятий. Примечательно и то, что авторы выделяют информацию как отдельный

информационный ресурс и ему в последние годы уделяется особое внимание. Также новшеством последнего периода является определение научного ресурса в работах В. И. Савкина, А. В. Амелиной, А. И. Богачева и др. [13].

О финансовой инвестиционной стороне проблемы пишут иностранные авторы Л. И. Абдуллоева, Р. Фаррухи [1], Л. И. Проняева, И. Г. Давыдкин и др. [10; 16]. Авторы отмечают важность не только наличия инвестиционных ресурсов, но и их аккумуляцию в производственное предпринимательство. В их работах прослеживается первичность инвестиционных ресурсов. По мнению авторов, они содействуют экономической устойчивости, стимулированию производственных вложений в материальную базу, активизации конкуренции и развитию малого и среднего предпринимательства в производственной сфере, росту занятости. И инвестиции авторы увязывают с рабочим капиталом, наличием и состоянием оборотных активов для экономического роста (Н. В. Парушина, О. А. Ефимина [7]).

Природные ресурсы рассматриваются в производстве реальных секторов экономики. Они, как правило, связаны с особенностями развития отрасли. И. И. Шанин в публикации уделяет внимание ресурсному обеспечению лесного комплекса в контексте региональной концентрации производственных систем [18]. При этом прослеживается связь с применением передовых производственных технологий, расположения производственных мощностей, климатических условий, а также транспортной инфраструктуры в регионах. Рост развития высоких технологий на основе ресурсного обеспечения актуален для Е. Г. Ланиной [5] О. И. Карпова, И. А. Шалаева, О. И. Кожанчикова отмечают необходимость финансирования инноваций в аграрном секторе экономики [14].

Ресурсная составляющая влияет на конкурентоспособность, дальнейшее удовлетворение потребностей общества. Развитие производства находится в прямой зависимости от наличия, достаточности или ограниченности существующих ресурсов. Для функционирования и наращивания производства необходима оптимизация ресурсов. По словам Н. В. Цопа и А. Э. Халилова, «каждая вовлечённая в оборот и затраченная единица ресурсов приносит максимальное и оптимальное удовлетворение имеющихся потребностей, что обуславливает более эффективное протекание воспроизводственного процесса. Этот процесс постоянно повторяется, и с наращиванием производственных мощностей происходит прирост объёмов и ассортимента производимой продукции и предоставляемых услуг. Соответственно, от результативности функционирования ресурсных рынков зависит оптимальность их использования, а значит и эффективность работы субъектов хозяйствования» [17]. С позиций эффективности использования ресурсного обеспечения, энергоэффективности, влияния на экологию и устойчивое развитие производства и территорий рассматривают ресурсы российские и зарубежные авторы K. Dildora [19], L. N. Ignatova, G. I. Bolkina, G. D. Mamontov [20], A. Steblyanskaya, A. Mingye, Z. Wang [21].

Итак, изучение источников литературы по проблематике статьи показало, что нет единого чёткого обозначения видов ресурсов, которые требуются для формирования ресурсного потенциала производственного предприятия. Указывается, что необходимо считать и анализировать показатели эффективности ресурсного обеспечения, но также нужно систематизировать эти показатели и обосновать их значимость для анализа и принятия решений при внедрении инноваций.

Инструментарий сбора и экономического анализа ресурсного обеспечения организации для инновационного развития включает источники данных, методы и систему показателей, структурирование их по видам ресурсов.

В работе использовались такие методы анализа, как динамическое построение, метод абсолютных и относительных величин, метод сравнения, коэффициентный метод, системный подход, приём структурирования данных.

В качестве источников информации использовались данные бухгалтерской отчётности предприятия, пояснительная аналитическая информация, данные аналитики информационных систем Интерфакс, Сбис, РБК компании, Всероссийская система проверки контрагентов «За

честный бизнес».

Инструментарий исследования проиллюстрируем в разрезе сбора и анализа данных о материальных, трудовых и финансовых ресурсах.

Информационный ресурс также будет использоваться в статье как источники данных для проведения экономического анализа.

Результаты и обсуждение

Для развития деятельности и каких-либо новшеств всегда важно иметь ресурсы: материальные, трудовые и финансовые. Их наличие, увеличение, эффективность использования составляют основу производственной деятельности и позволяют руководству предприятия использовать накопленный потенциал для развития.

Материально-техническую основу предприятия и обеспеченность производственного процесса характеризуют основные и оборотные фонды. Из оборотных фондов выделяют материальные ресурсы, сырьё, материалы, полуфабрикаты, топливо, которые используются при производстве продукции.

Основные фонды позволяют оценить состояние и техническую оснащённость производства, понять необходимость модернизации и технического перевооружения производства, степень изношенности оборудования и машин.

Для экономического анализа используются данные, которые собираются из бухгалтерской (финансовой) отчётности, отчётов о движении основных фондов по их видам. Среди показателей для оценки ресурсного обеспечения и накопленного потенциала нужно исчислять и анализировать: фондоотдачу, фондоёмкость, фондовооружённость, изношенность, рентабельность.

Основные фонды, или их называют основные средства, – это нефинансовые произведенные активы. Это часть имущества, используемого организацией неоднократно или постоянно в течение длительного времени при производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг), а также в управленческих целях. Основные фонды используются в течение периода более 12 месяцев [15].

По данным изучения практического материала было установлено, что на балансе у организации числятся основные средства и их балансовая стоимость возрастает из года в год. Насколько эффективно используются основные фонды, рассмотрим в таблице 1.

Стоимость основных фондов, числящихся на предприятии, увеличивается, в 2020 году она составила 11 738 тыс. руб., в 2022 году. – 16 568 тыс. руб., прирост – 4 830 тыс. руб., или в процентном выражении, – 141,1 %. Организация достаточно обеспечена производственным оборудованием и цехами, лабораториями для производства продукции.

Показатели обеспеченности и эффективности включают:

1. Коэффициент оборачиваемости основных фондов, характеризующий количество оборотов, которые делают основные фонды для получения выручки. Положительным является рост числа оборотов основных фондов. Оборачиваемость основных фондов составляет в 2022 году – 8,9 раза, что на 0,9 раза меньше показателя прошлого 2020 года, но выше значения 2021 года.

2. Оборачиваемость основных фондов в днях. Этот показатель является обратным показателю оборачиваемости основных фондов в размах, и он, наоборот, должен снижаться. Период оборота основных фондов, приносящих выручку в 2022 году, по сравнению с 2020 годом увеличился и составил 41 день, темп роста показателя – 110,2 %, но положительным является снижение количества дней оборота использования фондов по сравнению с 2021 годом.

3. Доля основных фондов в активах баланса составляет примерно 16-19 %. Это является обоснованным для организации, т. е. большая часть ресурсов, примерно 80 %, находится в запасах, из которых производится продукция.

Таблица 1 – Показатели и анализ обеспеченности производственного предприятия основными фондами

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение, +,-	Темп роста, %
1. Стоимость основных фондов, тыс. руб.	11 738	16 877	16 568	4830	141,1
2. Выручка, тыс. руб.	115 598	122 832	146 794	31196	127,0
3. Чистая прибыль, тыс. руб.	11 350	9 838	17 062	5712	150,3
4. Численность сотрудников, чел.	13	13	15	2	115,4
5. Активы предприятия, тыс. руб.	74 606	87 906	105 472	30866	141,4
6. Период оборота основных средств, дни п.1: п.2х365 дней	37,2	50,0	41,0	3,8	110,2
7. Оборачиваемость основных средств, разы п.2: п.1	9,8	7,3	8,9	-0,9	90,8
8. Доля основных фондов в активах компании, % п.1: п.5х100%	15,73	19,20	15,71	-0,02	x
9. Фондовооружённость труда, тыс. руб./чел. п.1: п.4	902,9	1298,2	1104,5	201,6	122,3
10. Рентабельность использования основных фондов, % п.3: п.1х100%	96,7	58,3	103,0	6,3	x

4. Фондовооружённость труда характеризует стоимость основных фондов, приходящихся на 1 работника предприятия. На предприятии работает 15 человек, поэтому они в полной мере обеспечены основными фондами. Уровень обеспеченности повышается, на 1 человека приходится 1 104,5 тыс. руб. основных фондов, что на 201,6 тыс. руб., или 122,3%, больше показателя прошлого года.

5. Рентабельность основных фондов – основной показатель эффективности. Он показывает, сколько рублей прибыли приходится на 1 рубль основных фондов. В 2022 году на 1 руб. фондов приходился 1 руб. прибыли, в 2020 году показатель был равен 96,7 % чистой прибыли.

Из данных таблицы 1 можно сделать следующие управленческие выводы для оценки ресурсной обеспеченности предприятия и инновационных преобразований:

- предприятие инвестирует финансовые ресурсы в развитие материально-технической базы и приобретение нового оборудования, о чём свидетельствует рост остаточной стоимости основных фондов на балансе предприятия;

- темп роста основных фондов выше темпа роста выручки, что говорит об ускоренном обновлении основных фондов и готовности руководства к преобразованиям;

- ускорение темпов роста стоимости основных фондов по отношению к росту численности сотрудников, что говорит о дополнительной оснащённости работников средствами труда;

- темп роста основных фондов практически равен темпу роста имущества предприятия, руководство отдаёт приоритет обновлению технической части процесса производства для готовности к инновациям.

Оборотные фонды обеспечивают процесс производства. Материальные запасы участвуют в процессе производства готовой продукции и переносят свою стоимость на готовую продукцию в полном объёме. Кроме того, в состав оборотных активов входит дебиторская задолженность, денежные средства, прочие оборотные активы.

Показатели о наличии оборотных фондов, материальных ресурсах получают из данных бухгалтерского баланса и отчётов о движении материалов по их видам. Сбору и анализу под-

лежат данные о материалоотдаче, материалоёмкости, рентабельности, загрузки оборудования сырьём и пр.

Показатели оборотных фондов приводятся в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели и анализ обеспеченности производственного предприятия оборотными фондами

Виды активов	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %
Запасы	36 420	48,82	23 857	27,14	57 273	54,30
НДС по приобретенным ценностям	0	0	0	0	785	0,74
Дебиторская задолженность	18 320	24,56	23 467	26,70	21 424	20,31
Денежные средства и денежные эквиваленты	7 445	9,98	22 658	25,78	9 174	8,70
Прочие оборотные активы	683	0,92	1 047	1,19	248	0,24
Всего активы	74 606	100	87 906	100	105 472	100

Наибольшую долю в структуре оборотных фондов занимают запасы. На их долю в 2020 году приходилось 48,82 % оборотных фондов. В 2021 году ситуация несколько изменилась. Организация начинает накапливать денежные средства. Доля денежных средств в общей сумме оборотных фондов в 2021 году выросла и составила 25,78 %. Вместе с дебиторской задолженностью (26,70 %) эти два вида активов превысили 50 %. На фоне наращивания имущества в 2022 году организация вложила в производство новых инновационных видов продукции и практически на 54,30 % закупила сырьё для производства продукции.

В составе оборотных активов, если анализируется имущество предприятия, присутствуют денежные средства, которые относятся к финансовым ресурсам предприятия.

По данным анализа, на денежные средства приходится незначительная часть всех оборотных фондов предприятия. В 2022 году доля денежных средств в общем составе имущества занимает 8,7 %. Это на 17,08 % меньше значения 2021 года. При этом потенциальная сумма денежных средств находится в дебиторской задолженности, примерно от 20 до 27 % всех ресурсов предприятия. Организации при принятии управленческих решений нужно стремиться к снижению доли дебиторской задолженности. Дополнительно можно получить информацию о соотношении дебиторской и кредиторской задолженности для покрытия долгов.

Посмотрим, как менялась структура оборотных фондов на рисунке 1.

Если анализировать структуру оборотных фондов по составным элементам, то основная доля от 58 % до 65 % приходится на запасы. Далее идёт дебиторская задолженность: в 2020 году – 29 %, в 2021 году – 33 %, в 2022 году – 24 %. Доля денежных средств очень низкая: к 2022 году она составила 24 % против 29 % в 2020 году и 33 % – в 2021 году. По обеспеченности оборотными фондами организация в полной мере владеет активами, у неё не было перебоев по годам, и она может обеспечить нужным сырьём производство по переработке и производству готовой продукции.

Показатели эффективности использования запасов приведены в таблице 3.

В таблице были рассмотрены как запасы, так и в целом оборотные фонды. Если из состава запасов вычленим материальные запасы, то можно детально проанализировать сырьевую составляющую процесса производства и готовность предприятия к продуктовым инновациям.

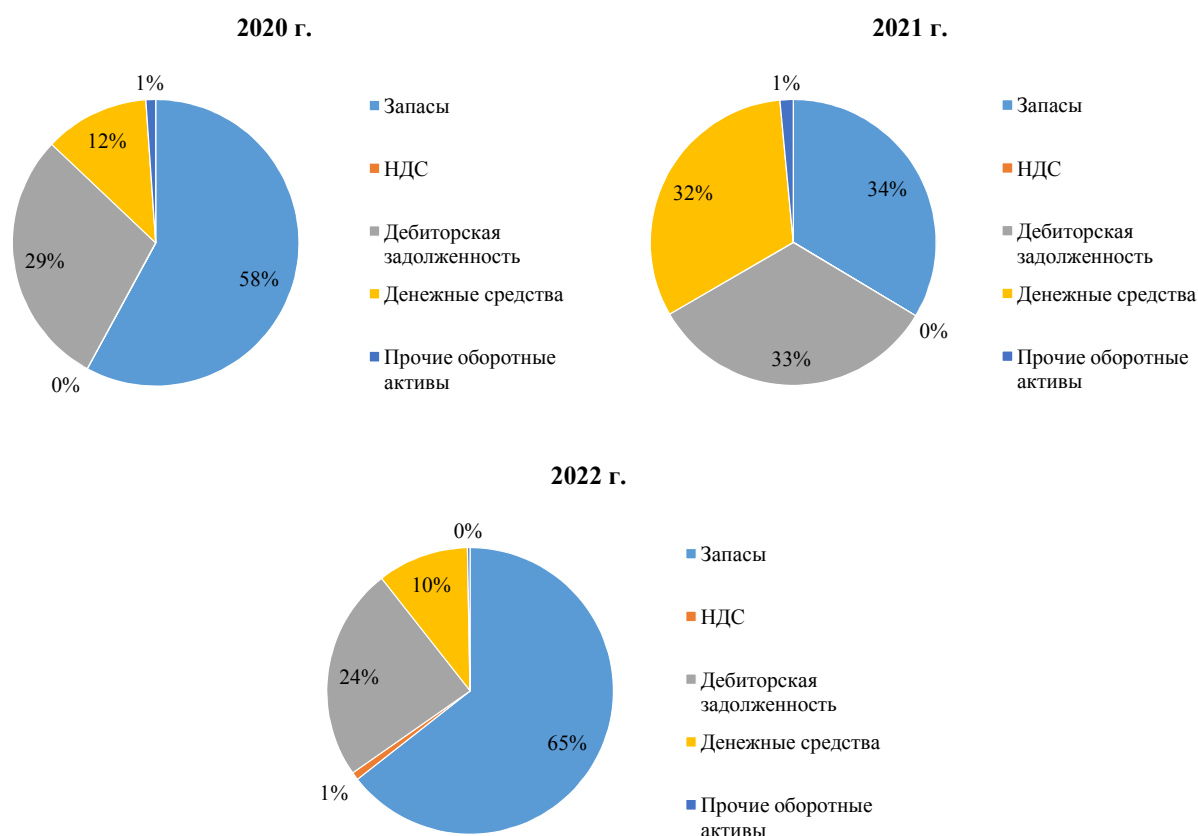


Рисунок 1 – Структура оборотных фондов производственного предприятия

Таблица 3 – Показатели и анализ эффективности использования производственного предприятия оборотными фондами и запасами

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение, +,-	Темп роста, %
1. Стоимость оборотных средств, тыс. руб.	62 868	71 029	88 904	26036	141,4
2. Стоимость запасов, тыс. руб.	36 420	23 857	57 273	20853	157,3
3. Выручка, тыс. руб.	115 598	122 832	146 794	31196	127,0
4. Численность сотрудников, чел.	13	13	15	2	115,4
5. Чистая прибыль, тыс. руб.	11 350	9 838	17 062	5712	150,3
6. Материаловооружённость, тыс. руб. / чел. п.2:п.4	2801,54	1835,15	3818,20	1016,66	136,3
7. Приходится на 100 руб. основных средств оборотных средств, руб. п.1:100 руб.	628,68	710,29	889,04	260,36	141,4
8. Материалоотдача, руб. п.3: п.2	3,17	5,15	2,56	-0,61	80,8
9. Материалоёмкость, руб. п.2: п.3	0,32	0,19	0,39	0,07	121,9
10. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов, раз п.3: п.1	1,84	1,73	1,65	-0,19	89,7

11. Длительность одного оборота оборотных средств, дн. п.1: п.3х365 дней	197,1	211,7	222,65	25,55	113,0
12. Коэффициент загрузки оборотных средств п.10	0,54	0,58	0,61	0,07	113,0
13. Рентабельность использования оборотных активов, % п.5:п.1	18,05	13,85	19,19	1,14	106,3

По итогам расчёта в таблице можно заметить резкое увеличение стоимости оборотных активов за 2022 год. В целом за период стоимость оборотных активов увеличилась. Запасы предприятия увеличились в 2020-2022 гг. и составили в 2022 году 57 273 тыс. руб.

Материалоотдача предприятия в 2022 году составляет 2,56 руб., а материалоёмкость – 0,39 руб., что говорит о повышении эффективности использования предприятием оборотных средств. Несмотря на то, что стоимость запасов растёт – 20 853 тыс. руб. в 2022 году по сравнению с 2020 годом – материалоотдача имеет тенденцию к снижению, поскольку она составляла в 2021 году 5,15 раза.

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов составляет в 2022 году 1,65; в 2021 году – 1,73; в 2020 году – 1,84 раза. Таким образом, можно сказать, что показатель снижается за исследуемый период.

Длительность оборота оборотных активов составляет в 2022 году – 222,65 дня, в 2021 году – 211,7 дня, в 2020 году – 197,1 дня. Таким образом, за исследуемый период 2020-2022 гг. показатель увеличился, что позволяет сказать о том, что предприятию требуется большее количество времени для совершения оборота материалов для производства продукции.

Материаловооружённость повысилась в 2022 году по сравнению с 2020 годом и в 2022 году составила 3 818,20 тыс. руб. на 1 работника предприятия. Это означает, что на 1 работника приходится 3 818,20 тыс. руб. материальных оборотных средств. В 2020 году показатель составлял 2 801,54 тыс. руб.

Рентабельность использования оборотных активов составляет в 2022 году 19,19 %, что на 1,14 % выше показателя 2021 года: на 1 руб. оборотных фондов приходится 0,19 коп. прибыли. По сравнению с основными фондами оборотные фонды используются менее эффективно, и следует продумать меры по развитию технологии производства.

Из данных таблиц 2, 3 можно сделать следующие управленческие выводы для оценки ресурсной обеспеченности предприятия и инновационных преобразований:

- темпы роста стоимости запасов, которые включают материальные ресурсы предприятия, выше, чем темпы роста оборотных фондов, что говорит об обеспеченности предприятия сырьём и материалами и о бесперебойном процессе производства готовой продукции;

- эффективность использования оборотных средств недостаточна, т. к. темпы роста выручки ниже, чем темпы роста оборотных фондов. Рабочий капитал, который должен эффективно работать и приносить выгоду, используется на предприятии малоэффективно. Руководству следует оценить потери сырья и материалов;

- положительным фактом является загрузка основных фондов сырьём и материалами для производства продукции, а также работников предприятия. При этом темпы роста материалооружённости выше, чем темпы роста фондовооружённости, такие диспропорции следует устранить, повысив загрузку оборудования сырьём и перенаправив финансовые ресурсы в производство новых видов продукции.

Третий важный ресурс, который используется для инновационного развития, – это работники предприятия [12].

Для сбора и анализа данных о трудовых ресурсах используется штатное расписание, табели учёта рабочего времени, личные счета сотрудников. Для оценки эффективности использования трудовых ресурсов используются показатели фондовооружённости, материало-

вооружённости, производительности труда и рентабельности труда.

Для анализа эффективности использования персонала рассчитаем производительность труда в таблице 4.

Таблица 4 – Показатели и анализ эффективности использования производственного предприятия трудовыми ресурсами

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абсолютное отклонение, +,-	Темп роста, %
1. Выручка, тыс. руб.	115 598	122 832	146 794	31196	127,0
2. Чистая прибыль, тыс. руб.	11 350	9 838	17 062	5712	150,3
3. Численность сотрудников, чел.	13	13	15	2	115,4
4. Производительность труда, тыс. руб./чел. п. 1: п.3	8892,15	9448,62	9786,27	894,12	110,1
5. Рентабельность труда тыс. руб./чел. п. 2: п.3	873,08	756,77	1137,47	264,39	130,28

Численность работников в связи с выпуском инновационной продукции в 2022 году выросла на 2 человек. Производительность труда характеризует, сколько рублей выручки может получить 1 работник предприятия. Или же аналогично можно посчитать показатель рентабельности труда, только вместо выручки рассматривается показатель чистой прибыли.

На 1 человека приходится 9 786, 27 тыс. руб. выручки, что на 0,1 % выше показателя 2020 года, где на 1 работника приходилось 8 892,15 тыс. руб. выручки.

Темпы роста чистой прибыли в расчёте на 1 работника предприятия выше и составляют 30,28 % за три года.

Из данных таблицы 4 можно сделать следующие управленческие выводы для оценки ресурсной обеспеченности предприятия и инновационных преобразований:

- трудовые ресурсы используются на предприятии эффективно, темпы роста численности работников ниже, чем темпы роста выручки. При этом эффективность осуществления основной деятельности гораздо ниже, чем темпы эффективности всей деятельности, включая и прочую деятельность предприятия. Поэтому необходимо оценить содержание прочих доходов предприятия, которые вносят вклад в формирование общего финансового результата;

- инновационная активность и преобразования требуют новых знаний и обучения сотрудников, поэтому решения руководства нужно направить на расходы на обучение и оценить отдачу от таких финансовых затрат дополнительно [4].

Финансовые ресурсы предприятия формируют денежные средства, потенциальным источником которых является полученная выручка. При этом прибыль предприятия является основным источником инвестиций на инновации и требует проведения экономического анализа.

Для оценки финансовых ресурсов можно использовать формулу «золотого правила» экономики, в основе которой также лежат темпы сравнения основных финансовых показателей на основе данных отчёта о финансовых результатах.

Для «золотого правила» экономики сравнивают темпы роста чистой прибыли, которые должны быть выше, чем темпы роста выручки предприятия, и выше, чем темпы роста активов. На рисунке 2 наглядно представлены темпы роста финансовых показателей и видно, что это правило не соблюдается. Вывод такой, что организация вкладывает средства в ресурсы, приобретение сырья, материалов, обновление основных фондов, но соразмерную отдачу не получает. Фактически все происходит наоборот.

Сама сумма выручки, полученной в результате производственной деятельности, гораздо выше, чем рост стоимости активов, но эффективность использования ресурсов недостаточная. Причины, которые могут быть оценены руководством предприятия, следующие: снижение оборачиваемости основных фондов и материальных ресурсов, хотя производительность труда увеличивается.

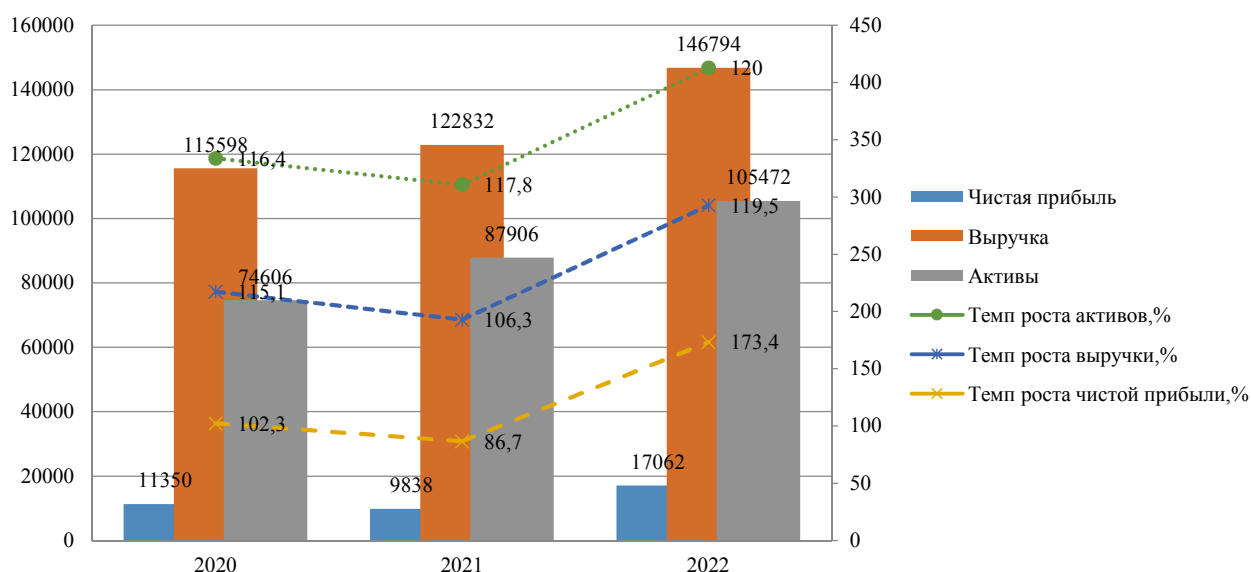


Рисунок 2 – Показатели финансовых результатов производственного предприятия и выполнения «золотого правила» экономики

Как расположены показатели оборачиваемости на карте пузырьковой диаграммы, мы можем увидеть на рисунке 3. Для того чтобы системно оценить эффективность производственной деятельности, обеспеченность ресурсами и готовность для перспективного развития, построим карту точечных индикаторов эффективности ресурсного обеспечения производственного предприятия.

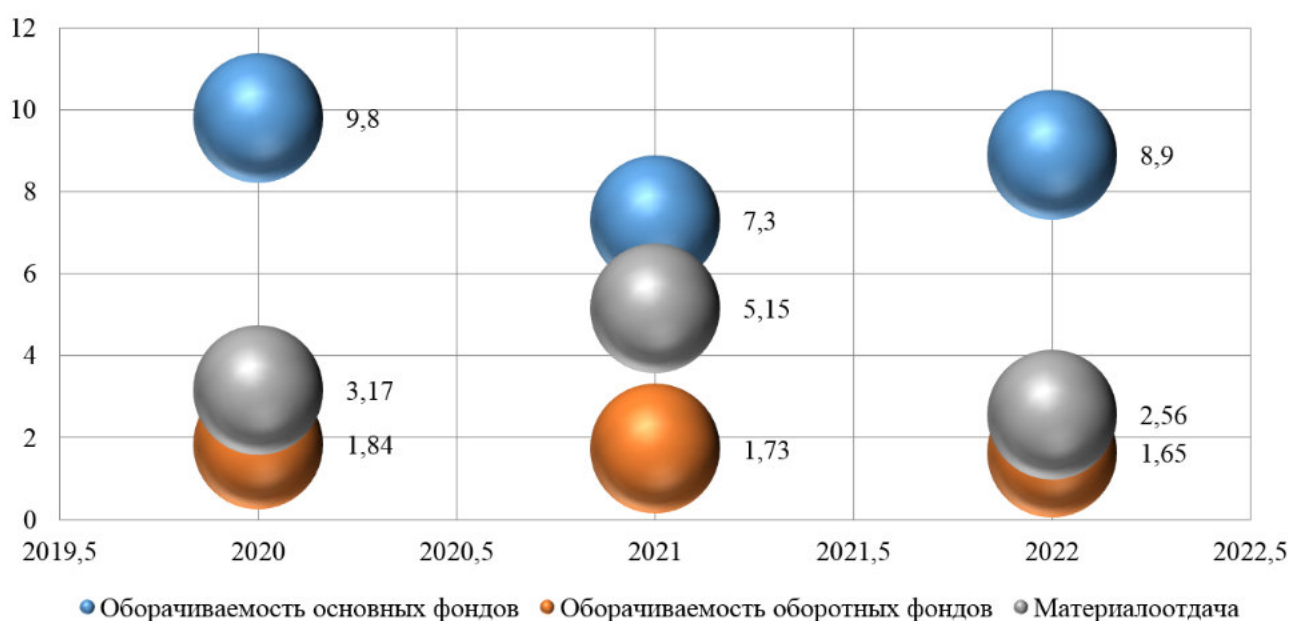


Рисунок 3 – Пузырьковая диаграмма для измерения значений точечных индикаторов эффективности ресурсного обеспечения производственного предприятия

Показатели могут служить в качестве индикаторов для сравнения достижения скорости оборачиваемости ресурсов в динамике на будущее, и они характеризуют расположение индикатора оборачиваемости в оборотах на карте пузырьковой диаграммы для наглядности визуального изменения картины. Такой аналитический приём наглядно демонстрирует ситуацию с оборачиваемостью ресурсов, которая, как мы видим, на предприятии не повышается.

Заключение

Таким образом, сбор данных для проведения экономического анализа ресурсного обеспечения производственного предприятия должен носить системный характер. Основным источником информации является бухгалтерская отчётность, но необходимо готовить и применять данные оперативного характера (отчёты, ведомости, таблицы учёта рабочего времени, пояснительные сведения).

Инструментарий сбора и экономического анализа информации о ресурсном обеспечении производственного предприятия для инновационного развития включает применение разных методов исследования: динамическое построение, метод абсолютных и относительных величин, метод сравнения, коэффициентный метод, системный подход, приём структурирования данных.

Среди показателей следует использовать абсолютные и относительные значения коэффициентов, которые характеризуют эффективность использования ресурсов по их видам.

В качестве основных предложений и рекомендаций по проведению анализа ресурсного обеспечения предприятия для инновационного развития следует отметить:

- формирование отчётов для анализа в автоматизированном формате;
- готовность информационной базы по учёту делать выгрузку по видам ресурсов для проведения анализа;
- использование для оценки относительных показателей эффективности деятельности и использования ресурсов;
- контроль соотношений темпов роста показателей эффективности на перспективу для оценки потенциальной готовности и обеспеченности предприятия осуществлять инновации.

Список источников:

1. Абдуллоева, Л. И. Ресурсное обеспечение активизации инвестиционного процесса в производственном предпринимательстве / Л. И. Абдуллоева, Р. Фаррухи // Таджикистан: экономика и управление. – 2021. – № 1. – С. 136-144.
2. Голоктионова, Ю. Г. Тенденции и перспективы инновационного развития предприятий в условиях вызовов и ограничений / Ю. Г. Голоктионова // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. – 2022. – № 16. – С. 58-59.
3. Золотарева, Е. Л. Особенности формирования и развития конкурентных преимуществ на уровне региона / Е. Л. Золотарева, А. А. Золотарев // Экономическая среда. – 2021. – № 2(36). – С. 33-40.
4. Климук, В. В. Алгоритм разработки стратегии развития научно-инновационной деятельности университета / В. В. Климук, Н. В. Парушина, Г. В. Астратова // Вестник ОрелГИЭТ. – 2022. – № 3(61). – С. 43-54.
5. Ланина, Е. Г. Особенности и ресурсное обеспечение современного технологического предпринимательства / Е. Г. Ланина // Цифровая экономика и финансы: материалы IV Международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 18-19 марта 2021 года. – Санкт-Петербург: Центр научно-производственных технологий "Астерион", 2021. – С. 125-130.
6. Лашманова, Н. В. Ресурсное обеспечение научно-технического и инновационного развития промышленных предприятий / Н. В. Лашманова, О. Ю. Сыроватская // Россия: тенденции и перспективы развития: Ежегодник. Материалы XXI Национальной научной конференции с международным участием, Москва, 16–17 декабря 2021 года / Отв. редактор В.И. Герасимов. Том Выпуск 17. Часть 1. – Москва: Институт научной информации по общественным наукам РАН, 2022. – С. 659-667.
7. Парушина, Н. В. Управление оборотным капиталом предприятия на основе применения экономико-математических моделей / Н. В. Парушина, О. А. Ефимина // Научные Записки ОрелГИЭТ. – 2010. – № 2. – С. 149-152.
8. Перевозчикова, Н. А. Ресурсное обеспечение инновационной деятельности государства / Н. А. Перевозчикова, А. В. Азарова, Д. Г. Багдасарова // Новое в экономической кибернетике. – 2021. – № 1. – С. 165-177.
9. Попова, О. В. Трансформация инновационно-инвестиционной политики аграрного предпринимательства / О. В. Попова, А. А. Адаменко // Среднерусский вестник общественных наук. – 2022. – Т. 17, № 3. – С. 211-231.

10. Проняева, Л. И. Тенденции развития и особенности финансирования деятельности субъектов малого бизнеса в России / Л. И. Проняева, И. Г. Давыдкин // Экономическая среда. – 2022. – № 2(40). – С. 62-76.
11. Распопов, М. А. Ресурсное обеспечение инновационного развития / М. А. Распопов // Теория и практика коммерческой деятельности: Материалы XX Международной научно-практической конференции, Красноярск, 12-14 мая 2020 года / Отв. за выпуск: О.В. Рубан. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2021. – С. 176-179.
12. Современные модели кадрового менеджмента в развитии стратегии процесса управления персоналом / И. Л. Авдеева, А. Г. Германович, Т. А. Головина [и др.]. – Орел: Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС, 2022. – 192 с.
13. Современное состояние и перспективы развития агропромышленного комплекса: научный, кадровый и производственно-технологический аспект / В. И. Савкин, А. В. Амелина, А. И. Богачев [и др.]. – Орёл: Орловский государственный аграрный университет имени Н.В. Парахина, 2023. – 300 с.
14. Современные тенденции финансирования инноваций в аграрном секторе экономики России / О. И. Карпова, И. А. Шалаев, О. И. Кожанчиков, С. А. Ильминская // Вестник ОрелГИЭТ. – 2022. – № 1(59). – С. 152-159.
15. Сучкова, Н. А. Практико-ориентированная методика оценки обеспеченности организации основными средствами / Н. А. Сучкова, Н. А. Илюхина // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. – 2022. – № 15. – С. 112-117.
16. Региональная финансовая политика как инструмент посткризисного восстановления и устойчивого роста / С. В. Баранова, Л. А. Головина, О. И. Кожанчиков [и др.]. – Орел: Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС, 2022. – 268 с.
17. Цопа, Н. В. Ресурсное обеспечение инвестиционно-строительных проектов / Н. В. Цопа, А. Э. Халилов // Экономика строительства и природопользования. – 2022. – № 1-2(82-83). – С. 23-30.
18. Шанин, И. И. Ресурсное обеспечение лесного комплекса в контексте региональной концентрации производственных систем / И. И. Шанин // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2021. – № 7(57). – С. 110-115.
19. Dildora, K. Resource efficiency in industry: A concrete plant case study / K. Dildora // Test Engineering and Management. – 2020. – Vol. 82, No. 1-2. – P. 12190-12193.
20. Ignatova, L. N. Organization and management of resource provision innovation activity / L. N. Ignatova, G. I. Bolkina, G. D. Mamontov // Smart Innovation, Systems and Technologies. – 2020. – Vol. 172. – P. 425-436.
21. New energy-resource efficiency, technological efficiency, and ecosystems impact ratings for the sustainability of China's provinces / A. Steblyanskaya, A. Mingye, Z. Wang [et al.] // Sustainability. – 2021. – Vol. 13, No. 1. – P. 1-20.