

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

УДК 665.6: 338.5

Дерменжи М.И., Лисичкина Н.В.

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА НЕФТЬ

В статье рассмотрены причины и последствия резкого падения мировых цен на нефть. Одним из парадоксов сегодняшней экономики является отсутствие реакции рынка: несмотря на падение цен, спрос на нефтепродукты не увеличился. При этом очевидно, что для преодоления последствий мирового кризиса и обеспечения экономического роста потребуется увеличение добычи нефти и других полезных ископаемых.

Ключевые слова: нефть, рынок нефтепродуктов, падение цен на нефть, сланцевая нефть, ОПЕК, Иран, топливный баланс.

Многие экономисты и политики на протяжении долгого времени утверждали, что снижение цен на нефть до 30-40 \$ за баррель станет одним из стимулирующих факторов, позволит запустить процесс восстановления мировой экономики после кризиса [4, 6]. Последствия реализации этого сценария в реальности оказались далеки от ожидаемых. Несмотря на резкое снижение цен, существенных сдвигов в потреблении нефтепродуктов не произошло, и мировая экономика по-прежнему находится в кризисе, который усугубляется сложной политической обстановкой в Северной Африке и странах Ближнего Востока. Не улучшилось даже состояние стран-импортеров нефти, не говоря уже об экономиках нефтедобывающих стран. Оптовые цены на нефть-сырец рухнули, но розничные покупатели этого почти не заметили, поэтому спрос на нефтепродукты практически не изменился, зато внушительное падение цены на нефть стало одним из триггеров краха фондовых, валютных и товарных рынков.

Одной из причин явного ухудшения ситуации является то, что для большинства поставщиков при нынешних значениях цен нефтедобыча становится неэффективной. Всего несколько стран в мире могут сегодня добывать нефть с выгодой для себя – это, прежде всего, страны, использующие преимущественно старые традиционные месторождения. Запуск новых проектов, которые требуют огромных высокорисковых вложений уже на этапе предварительной разведки, практически не осуществляется, а уже запущенные проекты освоения новых месторождений замораживаются на неопределенный срок. Если допустить, что разведка новых месторождений будет остановлена и в долгосрочной перспективе добыча сохранится только в странах, для которых отпускная цена в 30 \$ за баррель обеспечивает достаточный уровень рентабельности производства, то мир столкнется с сильнейшим дефицитом нефти уже через несколько лет, и вот тогда обычные потребители точно почувствуют на себе резкий скачок цен, но уже в сторону повышения.

Следующая причина заключается в том, что производители нефти практически не могут снизить цену выгодной добычи. Нефтедобыча требует больших капиталовложений и наличия развитой инфраструктуры. В большинстве стран нефтедобывающие компании платят повышенные налоги. Они также должны оплачивать услуги сервисных компаний, инвестировать средства в новые проекты. С учетом всех затрат на поддержание инфраструктуры

и инвестиций в развитие для большинства стран ОПЕК полная себестоимость барреля нефти составляет более 100 \$ [7]. Если добавить дивиденды акционерам и платежи по кредитам, то станет ясно, что технические затраты на добычу – это лишь небольшая часть реальной себестоимости нефти. Следовательно, если у компаний не будет хватать прибыли для дальнейшей работы, то им ничего не останется, как занимать еще больше денег, что в свою очередь ни к чему хорошему не приведет.

Третья причина: снижение рыночной цены на нефть не приводит к автоматической остановке (сокращению) производства, в отличие от большинства отраслей промышленности. Система организации нефтедобывающего промысла является инерционной, существуют объективные причины, не позволяющие оперативно приостановить или сократить добычу, – так называемые «встроенные задержки». Большинство капиталовложений осуществляется задолго до выхода новой скважины на проектную мощность добычи. Предварительная разведка, пробное бурение, организация производства и развитие стартовой инфраструктуры в нефтедобывающем бизнесе занимает не годы, а десятилетия. Если на последних стадиях запуска нового проекта рыночная конъюнктура становится неблагоприятной, например, цены на нефтепродукты снижаются, то проект, как правило, все равно не закрывается, поскольку большая часть инвестиционных затрат уже освоена и долговые обязательства по ним необходимо исполнять независимо от состояния рынка. При этом текущие расходы после первоначального бурения обычно незначительны, а скважина может работать долгие годы без серьезных дополнительных вложений. Поэтому ранее пробуренные скважины в любом случае будут работать вне зависимости от текущей стоимости нефти [7].

Со сланцевой нефтью дела обстоят немного иначе, так как эффективность добычи при этом способе разработки недр падает намного быстрее и текущие расходы выше, но эффект «встроенной задержки» срабатывает и здесь.

Страны-экспортеры вынуждены продолжать бурение, потому что выручка от продажи нефти является основным источником формирования доходной части бюджета и без ее поступления экономика рухнет. Более того, для них падение цен – основной стимул увеличить добычу, чтобы генерировать дополнительный доход. Именно так пытаются сейчас поступать страны ОПЕК, включая Саудовскую Аравию.

Еще одной причиной поддержания низких цен на нефть является неожиданно проявившаяся неэластичность спроса – мировой рынок не увеличил потребление нефти даже после падения цен. В наблюдавшейся ранее ситуации быстрого роста цен на нефть его основной причиной был масштабный дефицит нефтепродуктов на активно растущем рынке, который не мог быть покрыт при действующих ценах. В результате цены постепенно повышались до уровня, при котором дополнительная добыча стала выгодной для абсолютного большинства возможных поставщиков. Но рост цен на нефть оказывает негативное влияние на доступность этого – одного из важнейших в современной экономике – ресурса. Повышение цен на нефть, особенно если оно происходит очень быстро, приводит к тому, что экономика стран-импортеров, ослабленная длительной нехваткой ресурсов, может перейти в рецессию. В большинстве случаев это связано с резким сокращением потребительского спроса, а также с дальнейшими проблемами для бизнеса, который вынужден сокращать рабочие места и прочие расходы.

При падении цен ситуация принципиально иная, она не является зеркальным отражением процессов, происходящих при росте. Работодатели не стремятся немедленно сокращать сотрудников, так как считают их стоимость ниже рыночной. Зачастую они вместо сокраще-

ния зарплат стараются трансформировать накопленные в «сытые годы» сбережения в более высокую прибыль. Правительства могут увеличивать налоги в промышленном секторе, потому что потребители будут менее чувствительны к такому изменению, чем к росту прямого налогообложения личных доходов. При этом немногие производители всерьез готовы инвестировать дополнительные средства в развитие бизнеса, поскольку мало кто ожидает, что низкие цены на нефть будут сохраняться долго. Очевидно, что если цены на нефть не вернутся к равновесному уровню, добыча начнет постепенно падать, а значит, вновь возникнет дефицит на рынке энергоносителей, что запустит новый виток роста цен. Беспрецедентно низкие цены на нефть, действительно, дают возможность купить ее с максимальной выгодой, но на практике эта выгода нивелируется необходимостью использовать приобретенную нефть, то есть увеличивать объемы производства в условиях рецессивной, по сути, экономики либо организовать длительное хранение. Именно поэтому экономика большинства стран пока не получает существенного положительного импульса от падения цен.

Характерной особенностью наблюдаемого падения цен является то, что оно практически не связано со стоимостью добычи. Нынешнее снижение цен, скорее, можно назвать попыткой рынка найти баланс между спросом и предложением. С 2008 г. цены на нефтепродукты практически непрерывно росли, а компании легко шли на оплату повышенных расходов, так как благоприятная обстановка на рынке позволяла тратить деньги в громадных объемах – все вложения окупались. Ставки кредитования были низкими, кредитные ресурсы доступными, и казалось, что так и будет продолжаться – пока не начался глобальный финансовый кризис. На сегодняшний день мы возвратились к ситуации, когда рынок дестабилизирован, и дальнейшая стимуляция экономики затруднена.

Проблема еще и в том, что низкие цены в мировых масштабах приводят не только к экономическим, но и к политическим последствиям. Сокращение цен на нефть ведет к экономической и социальной дестабилизации общества стран-экспортеров [7]. Такая дестабилизация может привести к тому, что добыча нефти сократится настолько, что экономикам по всему миру, которые зависят от энергоресурсов, не будет хватать их. В связи с этим в странах-экспортерах могут происходить революции и политические беспорядки, ведущие к уменьшению добычи. Похожая ситуация сейчас сложилась со многими энергетическими товарами, и, как только начнутся серьезные перебои с поставками, цены будут расти.

При этом очевидно, что современная экономика не может обойтись без достаточного запаса нефти и других полезных ископаемых. Несмотря на исследования в области разработки и использования возобновляемых источников энергии, мировая экономика не сможет в обозримом будущем отказаться от ископаемых энергоносителей. Людям необходимы ископаемые ресурсы, чтобы отапливать дома, производить электроэнергию, заправлять транспорт, производить пластмассы и другие синтетические материалы. Мы еще очень далеки от реальной возможности поддерживать нормальное функционирование и развитие мировой экономики без достаточного количества нефти, угля или природного газа.

Рассмотренные выше факторы, которые привели к снижению цен на нефть, до сих пор оказывают воздействие на мировой рынок, соотношение спроса и предложения далеко от равновесия, на рынок ежедневно поступает избыточное количество нефти, в конце 2015 года переизбыток достигал почти 2 млн баррелей в сутки [1]. По мнению многих аналитиков, основным фактором, который может привести к новому падению цен на нефть, является Иран, а также неизвестность относительно того, когда и как быстро он может нарастить добычу нефти и вывести ее на мировой рынок.

К основным факторам, которые могут повлиять на дальнейшее снижение цен на нефть, можно отнести следующие:

1. Отмена санкций против Ирана.

США и 5 других стран приняли решение снять санкции с Ирана, которые были введены в связи с ядерной программой. Саудовская Аравия в последние годы захватила значительную долю европейского рынка у Ирана, который находился под санкциями, и теперь Иран стремится восстановить утраченное положение, открыто заявляя, что страна уже договаривалась с покупателями в Европе и Азии, которые будут покупать более 500 тыс. баррелей в сутки. Подтверждением этому является то, что Иран и Италия 25 января 2016 года подписали двусторонние соглашения на сумму почти 17 млрд евро в ходе визита иранского президента Хасана Рухани в Рим [3]. Соглашения с итальянскими компаниями касаются энергетики и инфраструктуры.

В настоящее время Иран добывает около 2,8 млн баррелей в сутки, а до введения санкций средний объем добычи составлял 4,2 млн баррелей, отмечает Эндрю Липов из «Lipow Oil Associates» [1]. Очевидно, что если возврат Ирана на нефтяной рынок в качестве полноценного игрока негативно повлияет на цены на нефть, увеличив и без того значительный дисбаланс спроса и предложения.

В то же время, по мнению Эдварда Морса из «Citigroup», возврат Ирана на нефтяной рынок не приведет к катастрофическому падению цен на нефть, поскольку Тегеран не сможет нарастить объем добычи так быстро, как обещает [5]. По прогнозу Эдварда Морса, Иран в течение ближайших 6-8 месяцев сможет добывать дополнительно не более 300–500 тыс. баррелей в сутки. Кроме того, у Ирана около 40 млн баррелей конденсатов хранится в плавучем хранилище [1].

2. Увеличение экспорта нефтепродуктов за счет накопленных запасов.

Аналитики отмечают рост продуктов нефтепереработки, который будет продолжаться [1]. Отмечается, что рост мировой нефтепереработки превышал рост спроса во II и III кварталах [1]. Это приводит к образованию избытка продуктов нефтепереработки, которые хранятся в хранилищах. Во всем мире наращиваются перерабатывающие мощности. Так, Саудовская Аравия поставила в августе меньше сырой нефти и больше продуктов нефтепереработки. Саудовская Аравия экспортировала 1,3 млн баррелей в сутки продуктов нефтепереработки по сравнению с 1,1 млн баррелей месяцем ранее [1]. США также нарастили экспорт продуктов нефтепереработки – чистый экспорт составил более 2 млн баррелей в сутки [1].

3. Сланцевый бум США.

Стойкость нефтяной промышленности США – это третий важный фактор. Несмотря на сокращение числа буровых установок, добыча в США пока не слишком сильно снизилась. По прогнозам аналитиков, некоторые компании должны были потерять финансирование. Но вопреки прогнозам, многие компании признают, что чувствуют себя стабильнее, чем предполагалось, и влияние сложившейся ситуации на нефтяном рынке оказалось меньше, чем предвиделось. Сейчас аналитики делают прогнозы о том, что компаниям, которым предстоит пересмотр кредитов, весной после долгого времени низких цен на нефть окажутся в сложной ситуации [1].

Но все же аналитики признают, что столь длительный срок низких цен на нефть осложнит непростую ситуацию, в которую попали американские сланцевые компании. Они отмечают, что добыча нефти в США будет снижаться, но наиболее сильный шок сланцевые компании почувствуют в следующем году.

4. Наращивание добычи нефти крупнейшими поставщиками.

Россия и Саудовская Аравия – это две самые крупные нефтедобывающие страны в мире. Чтобы сохранить и увеличить свою долю на нефтяном рынке, обе страны вынуждены, несмотря на падение цен, сохранять и наращивать уровень добычи.

Саудовская Аравия, которая является лидером в ОПЕК, продвигает свой план использовать рыночную цену для борьбы с образовавшимся переизбытком. Многие аналитики поддерживают мнение о том, что Саудовская Аравия не будет снижать уровень добычи, а тем более отказываться от своей доли рынка [1].

Тем не менее, низкие цены на нефть негативно сказываются на экономике России и Саудовской Аравии, поэтому этот фактор вряд ли будет оказывать долговременное воздействие.

5. Снижение спроса на мировом рынке.

Одной из причин возникновения переизбытка нефти на мировом рынке стало снижение спроса со стороны развивающихся рынков и Китая. По прогнозу Всемирного банка, в течение следующего года не следует ожидать повышения темпов экономического роста, поэтому цены на нефть останутся низкими. В ежеквартальном отчете по ценам на сырье Всемирного банка прогнозируется, что средняя цена на нефть составит 52\$ за баррель в этом году, по сравнению с предыдущим прогнозом в 57\$ за баррель. Прогноз на 2016 г. – 51\$ за баррель [2].

Кроме этих факторов, аналитики отмечают еще один важный фактор, который может повлиять на цены. Это спекулятивные инвесторы, которые могут также способствовать падению цен на нефть, после того как Иран выведет свою нефть на мировой рынок [1].

Рассмотрев основные причины падения цен на нефть и оценив вероятность дальнейшего их снижения, можно сделать вывод, что ситуация на рынке нефтепродуктов развивается неблагоприятно для России. Пока трудно говорить о достижении баланса на рынке нефти. Если не изменится сама структура мировой экономики, то дисбаланс между спросом и предложением будет усиливаться, а его последствия могут стать более разрушительными, чем предполагали аналитики. Нужно совместными усилиями прийти к тому, чтобы добывать столько нефти, сколько ее требуется. Но подобная системная координация в современном мире кажется невозможной, так как для ее обеспечения отдельные страны должны отказаться от своих интересов, чему препятствуют не только экономические причины, но и политические разногласия и разница социально-культурных менталитетов.

Список литературы:

1. 5 причин для дальнейшего снижения цен на нефть [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/articles/63602>.
2. ВБ ухудшил прогноз цен на нефть, цветные металлы и сельхозпродукцию [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finmarket.ru/news/4138813>.
3. Иран и Италия подписали соглашения на 17 млрд. евро [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/articles/66706>.
4. Можно ли жить при цене на нефть в 30 долларов за баррель [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rg.ru/2016/01/14/mau-site-anons.html>.
5. Мы сейчас сталкиваемся с угрозой нефти по \$20. Кто в этом виноват и каковы прогнозы? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.exocur.ru/myi-seychas-stalkivaemsa-s-ugrozoj-nefti-po-20-kto-v-etom-vinovat-i-kakovy-prognozy/>.
6. Нефть ниже \$35 – залог быстрого восстановления [Электронный ресурс]. – Режим досту-

па: <http://www.vestifinance.ru/articles/65462>.

7. Нефть по \$30 – главная проблема мира: 7 причин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/articles/66584>.

8. Резкое падение цены на нефть до 30 долларов представляет угрозу для российской экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.unian.net/world/1198580-bloomberg-rezkoe-padenie-tsenyi-na-neft-do-30-dollarov-predstavlyayet-ugrozu-dlya-rossiyskoy-ekonomiki.html>.

Дерменжи Максим Игоревич

*студент 1 курса факультета магистратуры и подготовки кадров высшей квалификации
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»*

e-mail: wiking-1992@mail.ru

Лисичкина Наталья Владимировна

к.э.н., доцент кафедры экономики предприятий

ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»

e-mail: rio-ogiet@mail.ru

УДК 338.5: 338.3

Потапова А.М., Лытнева Н.А.

УПРАВЛЕНИЕ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Цена и ценообразование являются основными элементами рыночной экономики. Для определения цены используют такие модели, как рыночное ценообразование и централизованное (государственное) ценообразование. В статье рассмотрены современные подходы формирования цены исходя из затрат предприятия. Определены факторы, влияющие на ценообразование, а также влияние цены на развитие деятельности предприятия. Раскрыты показатели, характеризующие систему ценообразования.

Ключевые слова: цена, методика, затраты, управление, ценообразование, моделирование, факторы, регулирование.

Ценовая политика многих российских предприятий часто оказывается недостаточно квалифицированной [6]. Нередко можно встретить следующие ошибки: слабая приспособленность цен к изменениям рыночной ситуации; чрезмерная ориентация ценообразования на издержки; использование цены без связи с другими элементами маркетинга; недостаточная структуризация цен по различным сегментам рынка и вариантам товара.

Ценообразование есть не что иное, как процесс формирования цен на товары и услуги. Традиционно выделяются две противоположные модели ценообразования: рыночное ценообразование и централизованное (государственное) ценообразование [2].

Цена – это денежная сумма, которую потребители должны уплатить для получения товара. Назначенная компанией цена должна соответствовать воспринимаемой ценности предложения, иначе покупатели будут приобретать товары конкурентов [1].

В командной экономике установление цены закреплено за сферой производства. Цена устанавливается исходя из издержек на производство товара или услуги. Часто это происходит при планировании процесса производства и участии государственных органов. В итоге рынок не получает первостепенную роль в процессе ценообразования. Он не влияет на изме-