

2006. - 78 с.

11. Тертышник, М.И. Экономика предприятия [Текст]: учебное пособие для студ. вузов / М.И. Тертышник. - М.: ИНФРА-М, 2009. - 301 с.

Астапенко Владислав Александрович

*студент 4 курса факультета учета и информационных технологий
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»*

Соколова Надежда Александровна

*студентка 4 курса факультета учета и информационных технологий
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»*

Ларина Александра Александровна

*студентка 4 курса факультета учета и информационных технологий
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»*

Научный руководитель:

Лисичкина Наталия Владимировна

*к.э.н., доцент кафедры экономики предприятий
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»
e-mail: natalyorel@hotmail.com*

УДК 330.131.7

Т.М. Воеводина, М.В. Скулова

РИСК КАК ФАКТОР РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В данной статье анализируется сущность предпринимательского риска и оценивается его влияние на развитие предпринимательской деятельности в России. Человеку, вступившему в ряды предпринимателей, приходится иметь дело с повышенным риском, а также с угрозой не выиграть, а потерять все в итоге сделки. Поэтому нужно усвоить простейшие знания о риске, даже не смотря на то, что наука о предпринимательском риске достаточно сложна.

Ключевые слова: предпринимательский риск, предпринимательская деятельность, экономический потенциал, потери, развитие, опасность, регион.

Каждый знает, что риск – это опасность. Предпринимательский же риск несет в себе опасность наличия предпринимателем потерь, ущерба и убытков. Любая предпринимательская деятельность в любом случае связана с расходами. Чтобы оценить величину риска и его допустимости, нужно знать основные виды потерь. Определенному виду потерь соответствует своя шкала вероятно-

сти появления любой из них. Для того чтобы определить, какая из всех видов потерь носит определяющий характер, нужно провести анализ [2].

Потери могут быть:

- материальными;
- трудовыми;
- финансовыми;
- временными;
- специальными.

Материальные потери заключаются в потере материальных объектов в виде зданий, имущества, товаров, сырья и материалов. Данный вид потерь принято измерять в тех же единицах, в которых измеряется количество данного вида материальных ресурсов, то есть в единицах объема, длины, веса, штуках и объектах. Но, например, метры и килограммы сложить невозможно. Поэтому потери в физическом измерении переводятся в денежное измерение путем умножения на цену единицы соответствующего материального ресурса.

Под трудовыми потерями понимают потери рабочего времени, которые вызваны непредвиденными обстоятельствами. Они выражаются в человеко-днях, человеко-часах и просто часах рабочего времени. Перевод в денежное выражение осуществляется произведением трудочасов на цену одного часа.

Прямой денежный ущерб, который связан с перерасходом денег, уплатой дополнительных налогов, выплатой штрафов и утерей денежных средств называют финансовыми потерями.

Потери времени происходят тогда, когда процесс предпринимательской деятельности протекает медленнее, чем было намечено. Оценка таких потерь осуществляется в часах, неделях и месяцах. Для того чтобы перевести оценку потерь времени в стоимостное измерение, нужно установить, к каким потерям прибыли от предпринимательства способны приводить случайные потери времени.

Специальные виды потерь проявляют себя в виде нанесения ущерба здоровью людей, престижу предпринимателя и окружающей среде. Обычно специальные виды потерь очень трудно определить в количественном и тем более в стоимостном выражении.

Нужно разделять вероятные потери на побочные и определяющие исходя из общей оценки их величины. Если среди этих потерь выделяется один вид, который подавляет остальные, то при количественной оценке уровня риска можно принимать только этот вид потерь.

В этом случае нужно выделить 3 группы потерь:

1. Допустимые – это потери, величина которых не выше расчетной прибыли от предпринимательской операции. В этом случае максимальная потеря – это часть прибыли или всю прибыль. Но так как издержки производства и обращения предприниматель возмещает, то есть опасность, что операция не принесет ожидаемого дохода, превышающего затраты.

2. Потери, величина которых выше расчетной прибыли. Они относятся к критическим потерям. Их нужно будет возмещать из личных сбережений пред-

принимателя. В данном случае предприниматель теряет не только прибыль, но и не может возместить издержки.

3. Катастрофический риск – здесь предприниматель рискует потерями, которые превышают его денежные возможности. Эти потери он не способен возместить и потому его ждет полное разорение. Вероятность катастрофических потерь должна быть предельно низкой и даже близкой к нулю.

Рассмотрим функции, которые выполняют предпринимательские риски. Выделяют следующие функции: инновационная, защитная регулятивная и аналитическая.

Инновационная функция позволяет стимулировать поиск неординарных решений проблем, которые стоят перед предпринимателями. Рисковые решения позволяют выиграть и предпринимателям, и потребителям.

Регулятивная функция выступает в двух формах: деструктивной и конструктивной. Конструктивная форма регулятивной функции предпринимательского риска заключается в ориентации на получение хороших результатов неординарными методами. Конструктивная форма регулятивной функции заключается также в том, что способность рисковать является одним из путей наиболее успешной деятельности предпринимателя. Риск может стать проявлением субъективизма, авантюризма в том случае, если решение осуществляется в условиях неполной информации.

Защитная функция риска проявляется в том, что предприниматель должен терпимо относиться к неудачам. Инициативным и предприимчивым деловым людям нужна социальная защита, политические, правовые и экономические гарантии, которые исключают даже в случае неудачи наказание.

Аналитическая функция связана с тем, что существует необходимость выбора наилучшего варианта решения. В этом случае предприниматель в процессе принятия решения анализирует возможные альтернативы, выбирая наименее рискованные.

Предпринимательский риск может повлиять на деятельность двумя способами: может привести к значительным потерям, а также может стать источником возможной прибыли. Следовательно, основная задача предпринимателя – это не отказ от риска вообще, а выбор решений, связанных с риском на основе объективных критериев.

Предпринимательская деятельность – это самостоятельная деятельность граждан, осуществляемая на свой риск и под свою имущественную ответственность, направленную на получение прибыли. Развитие предпринимательства играет важную роль в достижении экономического успеха и высоких темпов роста промышленного производства. Оно является основой продуктивного и инновационного характера экономики [6].

Миллионы российских граждан осуществляют предпринимательскую деятельность, которая дает ощутимый экономический, а также социальный эффект. Но если рассматривать потенциальные возможности общества, то доля предпринимательского сектора в укреплении рыночной экономики критически минимальна. Так, Россия занимает 67 место из 69 возможных в мире по количе-

ству предпринимателей [3].

По данным статистики, 93% российского населения не вовлечены в предпринимательскую деятельность и они не намерены создать собственный бизнес в ближайшие годы. В сфере высокотехнологичного бизнеса действуют только 3% российских предпринимателей, а в Восточной Европе этот показатель составляет 17-19%. Развитые же страны поддерживают данный показатель на уровне 33% [1].

Развитие предпринимательства в различных регионах России сталкивается с такими проблемами, как:

- нехватка ресурсов;
- отсутствие действенных финансово-кредитных механизмов и материально-ресурсного обеспечения развития малого предпринимательства;
- сложность доступа к деловой информации;
- пробелы в действующем законодательстве, в частности, в налоговом;
- неурегулированность вопросов, которые связаны с защитой прав работников, занятых в малом бизнесе;
- высокая планка единого социального налога и др. [4].

В связи с принятием Госдумой Федерального закона от 3 декабря 2012 года № 243-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обязательного пенсионного страхования» с 1 ноября 2012 до настоящего времени прекратили свою деятельность 943 457 индивидуальных предпринимателей, то есть в сумме 27 %. На это повлияло повышение страховых взносов в соответствии с данным нововведением (рис. 1).



Рисунок 1 – Последствия принятия Федерального закона

Помимо этого, количество зарегистрированных предпринимателей за 2013 год значительно снизилось по сравнению с предыдущим 2012 годом. Разница составила 141 762 человек (рис. 2) [8].



Рисунок 2 – Снижение числа предпринимателей в 2013 году по сравнению с 2012 годом

Снижение предпринимательства не обошло и Орловскую область. Страховые взносы увеличились в 2,5 раза. Количество зарегистрированных индивидуальных предпринимателей из-за этого факта на 1 января 2013 года, по сравнению с началом 2012 года, уменьшилось на 237 человек [7].

За прошедшие и текущие месяцы количество предпринимателей, которые прекратили свою предпринимательскую деятельность, достигло двух тысяч. От этой ситуации пострадали как предприниматели, так и различные кредитные организации, а также фонды микрофинансирования.

Предприниматели в связи с этой ситуацией начали чаще обращаться в налоговые органы с целью прекратить занятие данным видом деятельности. В данной ситуации пострадали как предприниматели, так и различные кредитные организации и фонды микрофинансирования. На помощь не приходят ни областные, ни муниципальные власти.

На заседании Правительства Орловской области была рассмотрена данная проблема и в связи с этим приняли соответствующие меры. Был утвержден льготный порядок предоставления беспроцентных микрозаймов на уплату страховых платежей в Пенсионный фонд и Федеральный фонд обязательного медицинского страхования. Эта мера распространяется на всех без исключения индивидуальных предпринимателей вне зависимости от сферы деятельности. Займы предоставляют на срок до 12 месяцев, а максимальный размер займа на одного человека составляет до 35 664,6 руб. Уже с начала деятельности было предоставлено 1 338 займов на 714,6 млн. рублей [5].

Другое учреждение по предоставлению помощи предпринимателям - Гарантийный Фонд Орловской области. Он содержит в себе следующее: за помощью могут обратиться не только действующие предприниматели, но и гражд-

дане, планирующие заняться бизнесом. Основная услуга фонда - предоставление субъектам малого и среднего бизнеса гарантий, поручительств по банковским кредитам. Поручительство дается по кредитным договорам, которые заключены на срок более 1 года, в сумме больше 1 млн. рублей. Сумма поручительства составляет от 100 тыс. рублей до 11,2 млн. рублей на одного человека, и не более 50 % суммы кредита. Указан срок поручительства, который составляет от 1 месяца до 5 лет. С начала работы данного фонда предоставлено уже 197 поручительств на сумму 382 млн. рублей. Это позволило гарантировать банковские кредиты на сумму 989,4 млн. рублей [9].

Чтобы снизить степень предпринимательского риска, предприниматель должен выработать определенную политику.

Основными направлениями этой политики являются:

- политика избежания риска;
- политика принятия риска;
- политика снижения степени риска.

Политика избежания риска заключается в разработке мероприятий, позволяющих исключить определенный вид риска. Это достигается путем отказа от таких операций, уровень риска которых сильно высокий.

Политика принятия риска заключается в желании и возможности покрытия риска за счет собственных средств.

Политика снижения риска заключается в уменьшении вероятности и объема потерь. Эта политика включает в себя следующие методы:

- страхование;
- диверсификация;
- лимитирование.

В настоящее время от предпринимателей зависит в какой-то степени и возрождение России. И несмотря на то, что в настоящее время количество предпринимателей снижается, эта область деятельности и дальше будет активно развиваться. Поэтому предприниматели должны воплощать в жизнь традиции русского купечества, а также заботиться о собственном обогащении, экономическом и духовном процветании своего отечества.

Список литературы:

1. Глобальный мониторинг предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pckbo.com/novosti/19-aprelja-2013-g-globalnyi-monitoring-predprinimatelstva.html>.
2. Предпринимательский риск [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.center-yf.ru/data/ip/Predprinimatelskie-riski.php>.
3. Эксперты подсчитали количество предпринимателей в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.km.ru/economics/2013/04/22/ekonomika-i-finansy/709331-eksperty-podschitali-kolichestvo-predprimatelei-v->
4. Развитие предпринимательства в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://website.vzfei.ru/volgograd/node/817>.
5. Орловская область: расширяются меры господдержки малого и средне-

го бизнеса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.orel.allbusiness.ru/NewsAM/NewsAMShow.asp?ID=2038>.

6. Предпринимательская деятельность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.center-yf.ru/data/ip/Predprinimatelskaya-deyatelnost.php>.

7. Орловская область: количество ИП начало сокращаться [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.businessorel.ru/main/9-orlovskaya-oblast-kolichestvo-ip-nachalo-sokraschatsya.html>.

8. Динамика развития предпринимательства в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/infografika/516275/>.

9. Орловский Региональный Гарантийный фонд [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.437000.ru/org/www6622_852_2486.php.

Воеводина Татьяна Михайловна

*студентка 4 курса финансово-экономического факультета
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»
e-mail: voewodina.tatyana2014@yandex.ru*

Скулова Марина Владимировна

*студентка 1 курса магистратуры
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный институт экономики и торговли»
e-mail: voewodina.tatyana2014@yandex.ru*