

ющим инвестиционные проекты; компенсация цены на товары и услуги, полученные при реализации инвестиционных проектов; содействие в экспертизе и лицензировании деятельности инвесторов; организация конкурсов инвестиционных проектов; содействие лизингу как фактору инвестиций; реструктуризация долгов субъектов хозяйствования, ведущих инвестиционную деятельность; развитие консалтинговой деятельности; региональное и муниципальное законодательство по регулированию инвестиционной деятельности. К инструментам косвенного воздействия относятся: регулирование цен и тарифов на отдельные товары и услуги; экспортные и импортные таможенные тарифы; лоббирование интересов региона; бюджетная политика; государственные инвестиции [6].

Оценка инвестиционной и инновационной инфраструктуры регионов, стратегии сбалансированного ее развития, повышение инвестиционной привлекательности территорий, формирование благоприятной инвестиционной и инновационной среды являются важными задачами регионального управления.

Список источников:

1. Далисова Н.А., Терешонок В.П. Роль инфраструктуры в развитии экономики региона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mirznanii.com/a/264646/rol-infrastruktury-v-razviti-ekonomiki-regiona>.
2. Деменко О.Г. Формирование эффективной инновационной инфраструктуры в России и в мире // Социально экономические и психологические проблемы управления: Сборник научных статей по материалам I (IV) Международной научно-практической конференции, проходившей в Московском городском психолого-педагогическом университете с 23 по 25 апреля 2013 года / Под общей ред. М.Г. Ковтунович. Часть 1. – М.: МГППУ, 2013. – С. 28-40.
3. Завьялова Л.В. Интегрированная модель инфраструктурного обеспечения производственно-предпринимательской деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://be5.biz/ekonomika1/r2011/1159.htm>.
4. Инфраструктура [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://center-yf.ru/data/stat/Infrastruktura.php>.
5. Инфраструктура и ее роль в региональном развитии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studopedia.net/10_72251_infrastruktura-i-ee-rol-v-regionalnom-razviti.html.
6. Инфраструктура региона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uchebnik-online.com/128/138.html>.

УДК 339.54

Кудряшов В.С.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Кудряшов Вадим Сергеевич, кандидат экономических наук, доцент, Северо-Западный институт управления – филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»; РФ 199178, Санкт-Петербург, Средний просп. В.О., д. 57/43, e-mail: kudvad88@yandex.ru

Политика импортозамещения объединяет все страны мира, хотя она осуществляется по разным стратегиям, но конечный итог един для всех стран и заключается в положительном результате обеспечения развития промышленного потенциала и формирования устойчивой базы для самодостаточности экономики на мировом рынке.

Зарубежный опыт выделяет три модели импортозамещения: внутриориентированную, внешнеориентированную и смешанную. Учитывая все особенности и практическое применение, можно сделать вывод, что смешанная модель наиболее эффективна для России, так как она приводит к моби-

лизации ресурсы, создает ключевые отрасли промышленности и улучшает экономическую инфраструктуру, а также защищает экономику страны от иностранной конкуренции в области производства и торговли.

В статье проведен анализ передового опыта импортозамещения в зарубежных странах. Рассмотрена характеристика стратегий и моделей политики импортозамещения. Выявлены причины и последствия импортозамещения в зарубежных странах. Проанализирован опыт и правовое регулирование импорта в Китае.

Ключевые слова: экономика, импортозамещение, инвестиции, экспорт, внешнеторговая деятельность.

Kudryashov V. S.

FOREIGN EXPERIENCE OF IMPORT SUBSTITUTION POLICY

Kudryashov Vadim Sergeevich, candidate of economics sciences, associate professor; North-West Institute of Management, branch of RANEPA; 57/43 Sredniy prospect, Vasilyevsky Island, 199178 Saint-Petersburg, Russian Federation; e-mail: kudvad88@yandex.ru

Import substitution policy unites all countries of the world though it is carried out according to different strategies, but the final result is one for all countries. It is a positive result of provision of industrial potential development, and formation of steady base to maintain self-sufficiency of the economy in the world market.

Foreign experience suggests three models of import substitution: domestic-oriented, foreign-oriented and mixed. Considering all features and practical application it is possible to make a conclusion, that mixed model is the most effective one for Russia as it mobilizes resources, creates key industry branches and improves economic infrastructure. It also protects national economy from foreign competition in the field of industry and trade.

In the article the best practices of import substitution in foreign countries are analyzed. Characteristic of strategies and models of import substitution policy is considered. The reasons and consequences of import substitution in foreign countries are revealed. Experience and legal regulation of import in China are considered.

Keywords: economy, import substitution, investments, export, foreign-trade activity.

Все страны, применяющие политику индустриализации после Великобритании, осуществляли ее через импортозамещение. В 20 веке политику импортозамещения использовали страны Латинской Америки, Африки и Азии. Выделяют одиннадцать стран, которые благодаря реализации политики импортозамещения смогли добиться значительных экономических успехов и войти в число промышленно развитых стран. К ним относятся: Бразилия, Чили, Китай, Индия, Индонезия, Южная Корея, Малайзия, Мексика, Тайвань, Таиланд и Турция [6]. Общей чертой данных стран является определенный уровень промышленного развития, в то же время опыт реализации политики импортозамещения в странах Африки в целом оказался неудачным. Зарубежный опыт определяет следующие три типа стратегии импортозамещения:

1. Стратегия стимулирования неконкурентоспособных отраслей промышленности, которые потеряли способность конкурировать с импортными аналогами даже на внутреннем рынке. Инструментом данной стратегии является ограничение импорта и установление на импортируемые товары высоких цен по сравнению с товарами местного производства. Данная стратегия использовалась в Бразилии, Аргентине и других странах Латинской Америки.

2. Стратегия стимулирования развитых отраслей промышленности, обладающих достаточным потенциалом для расширения экспорта своей продукции, государственная поддержка экспорта. Данную стратегию использовали страны Восточной Азии, Китайская Народная Республика, Гонконг, Южная Корея.

3. Стратегия создания новых отраслей промышленности и производств. Политика за-

ключается в надежде на собственные силы. Стратегия предусматривает установление высоких импортных пошлин в сочетании с налоговыми преференциями для местных производителей и государственными инвестициями в развитие производственной инфраструктуры. Данную стратегию использовала Индия.

Представим характеристику трех стратегий политики импортозамещения в таблице 1 [2].

Таблица 1 – Характеристика стратегий политики импортозамещения в зарубежных странах

Стратегии политики импортозамещения	Инструменты	Отрасли промышленности
Внутриориентированная	Протекционизм, привлечение иностранных инвестиций, реструктуризация предприятий государственного сектора экономики, долгосрочные инвестиции в развитие инфраструктуры и образование	Легкая, пищевая, тяжелая промышленность, производство технически сложных товаров народного потребления
Внешнеориентированная	Интенсивная модернизация и внедрение новых технологий, государственная политика повышения качества продукции, поддержка экспорта, развитие социальной и производственной инфраструктуры, валютный контроль	Электроника, производство программного обеспечения, инжиниринговые услуги, фармацевтическая промышленность, химическая промышленность, транспортное машиностроение
Смешенная	Протекционизм, заимствование передовых технологий, привлечение иностранных инвестиций, изменение структуры сбережения и потребления населения, субсидии от государства, поддержка малого бизнеса	Производство товаров народного потребления, тяжелое машиностроение, нефтепереработка и пищевая промышленность

Примером политики импортозамещения первой стратегии является опыт Латинских Стран: Бразилии, Аргентины, Парагвая, Уругвая. Рассмотрим пример Бразилии: в ее экономике выделяют четыре этапа развития и изменения промышленного сектора.

Первый этап длился с 1946 по 1962 годы, он характеризовался импортозамещением товаров народного потребления. Основным инструментом этого этапа был контроль курса национальной валюты и использование дифференцированного курса для ограничения импорта товаров, имеющих заменители местного производства, а также поддержка импорта стратегически важных товаров.

В конце 1950 года в стране были введены тарифные ограничения на импорт отдельных товаров и развернута политика привлечения прямых иностранных инвестиций и вертикальной интеграции ключевых отраслей, которые включили в себя автомобилестроение, производство цемента, стали, алюминия, целлюлозы, тяжелое машиностроение, химическую промышленность. Результатом этого этапа применения политики импортозамещения в Бразилии стал интенсивный экономический рост и диверсификация экономики.

В период с 1951 по 1960 годы увеличился среднегодовой темп роста промышленности и сельского хозяйства. В структуре экономики увеличилась доля машиностроения, производства электрооборудования, приборостроения и химической промышленности. Отрицательными последствиями данной стратегии стал рост импорта оборудования для развивающихся отраслей промышленности, увеличился иностранный долг из-за притока иностранных инвестиций и недостаточной вертикальной интеграции в большинстве ключевых отраслей.

Второй этап развития Бразилии длился с 1968 по 1973 годы, он характеризовался

стремительными темпами модернизации и развития промышленности. Бразилия вкладывала большие средства в развитие автомобильной промышленности и транспортной сети, это способствовало росту сельскохозяйственного оборота, что привело страну на второе место по объему производства сельскохозяйственной продукции в мире. Этот период характеризовался ростом экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью, происходило расслоение населения по уровню доходов, наблюдался рост инфляции, слабость национальной валюты и рост внешнего долга.

Третий этап развития характеризуется 1974-1985 годами, в этот период происходил процесс замещения импорта оборудования и важнейших сырьевых товаров (стали, алюминия, удобрений, нефтехимии), расширялся экспорт промышленных товаров. Этот этап был направлен на модернизацию страны, модернизацию ее транспортной сети, атомной энергетики, модернизацию заводов и гидроэлектростанций. Период характеризуется ростом объемов внешних заимствований, отрицательным внешнеторговым балансом и стремительными темпами инфляции.

На четвертом этапе развития с 1987 года были получены эффекты от усилий по импортозамещению на предыдущих этапах: дефицит внешнеторгового баланса с 1974 года в 3,4 миллиарда долларов перешел к профициту размером в 10,7 миллиардов долларов. Произошло снижение объемов импорта и возрастание объемов экспорта продукции. Однако в конце 1980 года ухудшилось экономическое положение в стране, снизились объемы государственных инвестиций, вырос внутренний долг, выросла инфляция и произошло частичное сокращение производства с уменьшением выпуска продукции [11, с. 365].

Другим примером политики первой стратегии является Аргентина, там политика импортозамещения осуществлялась в 1950 годы преимущественно в сфере нефтедобычи, производства стали, химической промышленности и автомобилестроения. Инструментами стимулирования импортозамещения стали сниженные процентные ставки по кредитам.

Политика второй стратегии внешнеориентированного импортозамещения называется новой экономической политикой. Экономическая литература противопоставляет эту стратегию индустриализации на основе первой и второй стратегии. Исторически данная стратегия связана со странами Восточной Азии. Впервые воспользовались данной стратегией страны Западной Европы и США в 1850 году для поддержки собственной промышленности [10, с. 68]. В ней выделяется три модели. Представим характеристику моделей новой экономической политики импортозамещения в таблице 2.

Таблица 2 – Характеристика моделей импортозамещения новой экономической политики

Модели	Страны, в которых применялась стратегия	Характеристика
Стратегия автономности	Южная Корея, Тайвань	Ограничение прямых иностранных инвестиций, режим свободной торговли
Стратегическая зависимость от прямых иностранных инвестиций	Сингапур	Привлечение иностранного капитала в отраслях с высокой добавленной стоимостью
Пассивная зависимость от прямых иностранных инвестиций	Малайзия, Филиппины, Индонезия, Таиланд	Прямые иностранные инвестиции – основной источник развития – под контролем государства

Несмотря на то, что мировая экономическая история уже накопила большой опыт реализации политики импортозамещения, ее основные инструменты в целом остаются неизменными. Их можно разделить на три большие группы. Представим основные инструменты внешнеориентированной политики импортозамещения на рисунке 1.



Рисунок 1 – Инструменты внешнеориентированной политики импортозамещения

Активная промышленная политика ведется с помощью инструментов финансирования и субсидирования ключевых отраслей промышленности, устанавливаются низкие процентные ставки по кредитам и вкладам, делаются государственные закупки, привлекаются прямые иностранные инвестиции в форме создания совместных предприятий, производственных мощностей и филиалов транснациональных корпораций [9].

Протекционизм направлен на защиту неконкурентоспособного местного товара от зарубежных аналогов, для того чтобы слаборазвитые отрасли промышленности могли развиваться в более благоприятных условиях. Инструментом протекционизма является количественное ограничение импорта и экспорта с помощью квотирования и лицензирования импорта, регулирования импортных пошлин, переоценки валютного курса, торгового эмбарго и установления технических барьеров. Одним из направлений развития тарифных методов регулирования внешней торговли является координация таможенной политики между странами путем создания зон свободной торговли или таможенных союзов. При создании зоны свободной торговли участвующие в ней страны ликвидируют таможенные пошлины в торговле между собой, но сохраняют каждая свой уровень таможенной защиты по отношению к третьим странам.

Фискальная и монетарная политика с использованием программы международного участия направлена на стимулирование экспорта. Она регулирует внешнеэкономическую деятельность с помощью государственного субсидирования экспорта, регулирования курса национальной валюты, поддержку ключевых отраслей промышленности с помощью налоговых льгот и льготного кредитования, субсидирует стоимость электроэнергии и транспортных расходов [8].

Политику третьей стратегии импортозамещения рассмотрим на примере опыта Индии, которая в 1950 году начала приводить экономику страны к самодостаточности. Смешанная стратегия сочетает в себе внутриориентированную и внешнеориентированную стратегию. Правительством было решено развивать отрасли промышленности, которые должны были сформировать устойчивый экономический рост. Политика импортозамещения строилась на базе создания крупного государственного сектора экономики в отраслях тяжелой промышленности и индикативном планировании. Через 10 лет доля государственного сектора в производстве увеличилась на 25%.

Курс, взятый страной на сохранение мелких форм производства, позволил снизить критически опасный уровень безработицы и обеспечил бедные слои населения относительно дешевыми потребительскими товарами [1].

Инструментами политики выступал протекционизм в отношении ключевых отраслей, заимствовались передовые технологий других стран, привлекались иностранные инвестиции, менялась структура сбережения и потребления населения. На первом этапе к 1965 году импортозамещение привело к увеличению ВВП на 33% в основном за счет оборудования и

промежуточных товаров. Далее в течение 10 лет росли объемы произведенной продукции в производстве бумаги, нефтепродуктов, электрооборудования. Политика импортозамещения привела страну к индустриализации. Индустриализация привела к росту рабочей силы, увеличила качество труда и модернизировала промышленность. Однако на государственных предприятиях был избыток рабочей силы, высокие издержки, которые повышали себестоимость продукции. Доля импорта составляла в стране 4%. Экспортный потенциал Индии оставался невысоким, потому что качество товаров было низким из-за недостаточности научно-технического компонента. В 1975 году многие предприятия из-за неспособности конкурировать с другими странами по качеству товаров начали расширять импорт, и политика импортозамещения достигла критической точки.

Итак, исследование зарубежного опыта позволяет обобщить позитивные и негативные эффекты импортозамещения, систематизировать совокупность инструментов их реализации. Развитие импортозамещающих производств по внутриориентированной стратегии осуществляется с целью освоения исключительно внутреннего рынка страны. Данная стратегия ведет к отставанию в сфере технологического и научно-технического сотрудничества, она препятствует появлению в хозяйстве ведущих отраслей, способных обеспечить мировой уровень прогресса. Альтернативой первой стратегии служит стратегия внешнеориентированного импортозамещения, которая характеризуется достижением структурных сдвигов в экономике за счет замещения импортных комплектующих и деталей в экспортных изделиях. Реализация импортозамещающей политики, согласно этой модели, развивает производство национальных товаров на емком внутреннем рынке с последующим его продвижением на мировой рынок.

Положительные итоги применения внутриориентированной и внешнеориентированной стратегии импортозамещения показывают их самодостаточность и преимущества в стимулировании развития отдельных отраслей национальных экономик. Элементы обеих стратегий импортозамещения в различных пропорциональных соотношениях сочетает в себе стратегия смешанного импортозамещения, приоритетным направлением которой является освоение внешних рынков в зависимости от располагаемых экономикой ресурсов. Одновременно ведется развитие менее ресурсоемких производств для импортозамещения на внутреннем рынке.

Страны, которые реализуют смешанную стратегию, осуществляют импортозамещение комбинированно по внутреннему и внешнему направлениям с разделением по различным товарным группам или качественным характеристикам товаров в одной товарной группе. Можно сделать вывод, что все три стратегии дополняют друг друга, что является залогом успешной индустриализации любой страны. На примере Индии можно проследить, что приверженность смешанной политике импортозамещения приводит к росту ВВП, а также к росту экспорта. Политика импортозамещения в краткосрочном периоде имеет положительные результаты, такие как рост занятости, повышение экономической безопасности государства, стимулирование научно-технического прогресса. В долгосрочном периоде проявляются ее ограничения, что приводит к ухудшению экономического положения страны и даже к частичному процессу, когда производство не просто сокращается, но и даёт меньший выпуск, то есть к деиндустриализации. На основе анализа реализации политики импортозамещения в зарубежных странах можно отметить, что необходимо учитывать опыт этих стран при проведении импортозамещения в России, учитывая ее ключевые проблемы с недостаточной конкурентоспособностью экономики страны.

Положительный эффект внутриориентированной политики импортозамещения в странах Латинской Америки характеризуется высоким темпом роста экономики, утроением ВВП данного региона, приростом населения. Выросло производство товаров народного потребления, получила развитие тяжелая промышленность. Доля импорта значительно снизилась – с 19% в 1949 г. до 4,2% в 1964 году [13, с. 226].

Отрицательными моментами политики импортозамещения первой стратегии стали

значительные экономические и социальные издержки: вырос импорт оборудования и полуфабрикатов, прослеживался избыток государственного регулирования, произошла бюрократизация экономики и снижение частной инициативы, произошло ослабление национальной валюты, сформировалась неэффективная структура затрат и снизилась внутренняя конкуренция. Политика импортозамещения привела к неэффективности промышленности, слабо защищенной от внешней конкуренции и опирающейся на широкую государственную поддержку. Данные негативные последствия страны Латинской Америки переживают до сих пор.

Причинами отрицательных последствий внутриориентированной стратегии импортозамещения является недостаточный объем внутреннего рынка, невысокая конкурентоспособность продукции на внешнем рынке и слабые экспортные возможности ввиду неблагоприятного курса валют.

В настоящее время стратегию первого типа используют Республика Беларусь и Казахстан. Государственная программа импортозамещения этих республик ориентирована на реализацию активной промышленной политики и развитие конкурентоспособных импортозамещающих производств. Приоритетными отраслями для импортозамещения в Белоруссии определены: новые материалы и новые источники энергии; медицина и фармацевтика; информационные и телекоммуникационные технологии; промышленные биотехнологии; машиностроение.

Вместе с тем реализация политики импортозамещения затруднена недостаточностью государственного финансирования, требованиями либерализации внешней торговли при вступлении в ВТО, малыми объемами внутреннего спроса [7]. Республика Казахстан начала реализацию стратегии импортозамещения в 1999 году, но она не привела к формированию конкурентной среды. Внутренний рынок в Казахстане продолжает характеризоваться высокой степенью монополизации, производство находится на низком производственно-техническом уровне и нуждается в комплексных мерах по повышению производительности труда, обеспечению ресурсосбережения [12].

Рассмотрим результаты трех стратегий политик импортозамещения в таблице 3.

Таблица 3 – Последствия импортозамещения в зарубежных странах

Страны	Последствия
Бразилия, Аргентина, Уругвай, Парагвай, Чили, Мексика (внутриориентированная стратегия импортозамещения)	Положительные: рост ВВП, ускоренные темпы роста промышленного производства, увеличение доли машиностроения в экспорте продукции Отрицательные: расслоение общества, рост доли бедного населения, ускорение инфляции, невысокая инновационная активность работников
Тайвань, Южная Корея, Малайзия, Таиланд, Филиппины, КНР (внешнеориентированная стратегия импортозамещения)	Положительные: высокие темпы роста экономики, значительное сокращение бедности, диверсификация экономики и рост удельного веса высокотехнологичных отраслей Отрицательные: увеличение импорта товаров народного потребления, оборудования для экспортных отраслей, снижение внешнеторгового сальдо и эффективности капиталовложений
Индия, Египет (смешанная стратегия импортозамещения)	Положительные: рост ВВП на первом этапе, улучшение организации труда и модернизация технологий, повышение качества рабочей силы, развитие внутреннего рынка Отрицательные: невысокая эффективность ключевых отраслей промышленности, слабый экспортный потенциал

Необходимо остановиться на смешанной модели импортозамещения в экономике страны, так как, учитывая ее особенности и практическое применение, можно сделать вывод, что она наиболее целесообразна для России.

Положительными причинами последствий смешанной модели являются следующие: в условиях жесткой конкуренции с импортными товарами государство принимает множество мер для развития импортозамещающих производств, что приводит к мобилизации ресурсов, создаются ключевые отрасли промышленности, улучшается экономическая инфраструктура. На примере Индии мы видим, что данная стратегия позволила сократить долю импорта в стране по потребительским товарам до 4%, по товарам промежуточного спроса – до 8% и машинотехнической продукции – до 21% [5]. Согласно данным Резервного банка Индии, экономика страны была защищена от иностранной конкуренции в области производства и в области торговли.

Итогом стало развитие фармацевтической отрасли, за счет чего возрос экспорт фармацевтической продукции, который в 4 раза превышал импорт фармацевтики из других стран. На примере Египта можно увидеть, что реализация смешанной стратегии импортозамещающей политики в течение последних 25 лет привела к тому, что 90% фармацевтических препаратов в стране местного производства. Основным преимуществом смешанной стратегии является диверсификация развития экономики страны по разным направлениям, при этом рационально используются располагаемые ресурсы [4]. Экономические показатели развития Индии и Египта отражают положительное влияние данной стратегии импортозамещения.

В истории развития этих стран характерны периоды прямого государственного управления экономикой, при которой ограничивалась внешняя торговля, сохранялись в государственной собственности крупные промышленные предприятия, велся государственный контроль финансовых международных операций, значительная доля ВВП направлялась на национальное потребление. Поэтому наращивание роли государственного аппарата в регулировании производственного сектора экономики в целом и тех отраслей, которые зависят от импорта в большей степени просто необходимо. В этих условиях стратегия импортозамещения всегда оправдывает себя и стимулирует потребление товаров, производимых внутри страны, что позволит создать эффективную систему национального хозяйствования.

Итак, все страны осуществляют политику импортозамещения по разным стратегиям, но в конечном итоге основным положительным результатом является обеспечение развития промышленного потенциала и формирование устойчивой базы для самодостаточности экономики на мировом рынке. Для того чтобы санкции не могли привести к снижению доли продукции на мировом рынке, необходимо направлять усилия государства на укрепление позиций конкурентоспособных отраслей, так как именно они могут обеспечить конкурентоспособное преимущество, в том числе за счет выпуска продукции с более высокой добавленной стоимостью.

Примером эффективного влияния иностранных инвестиций на экономику страны является опыт импортозамещающей политики Китая. Экономический рост Китая начался с начала девяностых годов двадцатого века. Рост был обеспечен за счет увеличения роли трансферта технологий, который стал стимулом для инновационного развития страны. В этом плане был проведен процесс разъединения колхозов в сельском хозяйстве, создан частный бизнес, на государственном уровне обеспечена поддержка научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок и инновационное развитие. Реализация качественных преобразований в экономике Китая на фоне наличия обширного внутреннего рынка позволила в кратчайшие сроки достигнуть оптимизации производственной структуры, повысить конкурентоспособность страны в мировой системе хозяйствования. В течение последних 30 лет высокие экономические показатели и рост экономики страны говорит о значительном прорыве страны в индустриальном развитии и доказывает эффективность его импортозамещающей политики.

Китай можно назвать примером импортозамещающей политики. Китайская Народная Республика с 1970 года увеличила свой ВВП в 100 раз и сравнялась с США по объемам высокотехнологичного производства. Вначале Китай импортировал советские машины, меха-

низмы и оборудование, использовал советские технологии и наращивал свое производство. Затем усиленно развивал экономические отношения с США, использовал их технологии в своих экономических зонах, создавал совместные предприятия. При этом он долго не вступал во Всемирную торговую организацию. Страна вступила в нее только в 2002 году. При этом КНР заимствовала зарубежные технологии и на их основе создавала отечественные товары.

Для достижения успехов в импортозамещении Китай производит свои товары по более низким ценам, чем зарубежные, которые подлежат замещению. Он это делает за счет экономии на лицензионных платежах собственников зарубежных технологий, за счет низкой управленческой составляющей в себестоимости товаров. Общеизвестным достижением Китая в импортозамещении являются китайские производственные торговые марки, под которыми Китай распространяет свою дешевую продукцию на весь мир. В настоящее время Китай поменялся с Россией ролями: теперь Россия заимствует у Китая технологии в обмен на сырье.

В Китае предусмотрены преференции для товаров отечественного производства при государственных закупках. В частности, публичные субъекты при государственных закупках обязаны ориентироваться исключительно на отечественный рынок, за исключением отсутствия отечественных аналогов требуемых товаров, работ или услуг; необоснованно высокой цены отечественных аналогов или предназначенности закупаемых товаров для использования за рубежом. Фактически государственные закупки в Китае ограничены реестром «разрешенных» продуктов. Импортозамещение в Китае регулируется Законом о государственных закупках с 2002 года (The Government Procurement Law of the People's Republic of China); Законом о тендерах с 1999 года (the Tendering Regulation).

Китай уже более 20 лет развивается на базе прямых иностранных инвестиций. Только США получают столько прямых инвестиций, сколько Китай. Итогом его реформ стал высокий темп экономического роста, быстрое развитие внешней торговли, повышение научно-технического уровня производства, рост жизненного уровня населения и соответственно повышение конкурентоспособности страны. Экономика Китая стремительно развивается, и потенциал ее развития весьма велик за счет обширнейшего внутреннего рынка, оптимизации производственной структуры, интеграции в мировую экономику и глобализации.

Китай быстро развивается, хотя сейчас темпы роста его значительно снизились, так как на экономику страны влияет рост заработной платы в стране, что сводит к нулю дешевую рабочую силу и замедляет рост ВВП. Поэтому победа над США все же произойдет, но немного позже.

Если сравнивать Россию с Китаем, необходимо понимать, что Китай достиг успехов в своей экономике благодаря активному участию в международном разделении труда в сочетании с огромным внутренним рынком за счет иностранных инвестиций. В России совсем другие технологические и экономические условия, поэтому импортозамещение в России, если оно будет идти естественным путем, смягчит условия экономики России, но не сделает ее такой же, как в Китае.

Рассмотрим правовую сторону импорта в Китае. Для импорта в Китай продукции необходим набор следующих документов: коммерческий инвойс – документ, содержащий перечень товаров и услуг, их количество и цену, формальные особенности товара, условия поставки и сведения об отправителе и получателе; коносамент – авиагрузовая накладная; сертификат на происхождение товара; упаковочный лист; лицензия на импорт; соответствие инструкциям покупателей. Различные квоты отсутствуют. Товары должны быть проинспектированы со стороны Бюро по инспекции товаров (CCIB) до их импорта. Все стандарты соответствуют национальным стандартам. Протекционистская политика правительства КНР повышает требования к ввозимым продуктам в КНР относительно продуктов, которые производятся в стране. Необходима маркировка товара страны, которая импортирует товар. Тем самым правительство страны защищает отечественного производителя. В обязательном по-

рядке платится налог, состоящий из импортной пошлины и НДС (13%). На все импортируемые продукты питания, пищевые добавки, упаковочные материалы для пищевых продуктов и относящиеся к пищевым продуктам инструменты и оборудование распространяется Закон о пограничном карантине и Закон о пищевой гигиене [2, с. 203].

Основополагающим нормативным актом, который регулирует процесс импорта в Китае, является закон КНР о внешней торговле. Его сферой является международная торговля и права интеллектуальной собственности, которые с ней связаны. Также действует «Положение КНР об импортно-экспортном тарифе». Его правовой основой является применение льготных торговых режимов и преференций в отношении участников торговых соглашений. На основании этого документа Комитет по таможенным тарифам Госсовета КНР вырабатывает принципы таможенной политики, которая предусматривает ставки льготных таможенных режимов и преференций при импорте в страну товарной продукции. Особое внимание уделяется документу «Положение Госсовета КНР о поощрении иностранных инвестиций», так как Китай привлекает большое количество иностранных инвестиций.

Зарубежный опыт показывает, что импортозамещение имеет как положительные, так и негативные последствия. Положительными моментами является рост ВВП, ускорение темпов роста производства, диверсификация экономики и рост удельного веса высокотехнологичных отраслей, улучшение организации труда и модернизация технологий, повышение качества рабочей силы, развитие внутреннего рынка, повышение экономической безопасности страны. К отрицательным моментам можно отнести: расслоение общества, рост доли бедного населения, ускорение инфляции, невысокую инновационную активность работников, снижение внешнеторгового сальдо и эффективности капиталовложений, сильную товарную конкуренцию, слабый экспортный потенциал, увеличение производственных издержек.

Опыт импортозамещающей экономики Китая показывает необходимость привлечения иностранных инвестиций. Основная доля импорта приходится на оборудование и машины, при этом нельзя забывать, что вначале данные товары в КНР импортировала именно наша страна. Поэтому окончательная победа в импортозамещении России возникнет тогда, когда Россия возобновит поставки в Китай своего оборудования и технологий.

Список источников:

1. Брагина Е.А. Индия – от догоняющего развития – к устойчивому росту? // Постиндустриальный мир: центр, периферия, Россия: в 4 сб. – Сб. 2: Глобализация и Периферия. – М.: Издат. центр науч. и учеб. программ, 1999. – С. 179-205.
2. Ватолкина Н.Ш., Горбунова Н.В. Теоретические основы экономики и управления. Импортозамещение: зарубежный опыт, инструменты и эффекты. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elib.spbstu.ru/dl/2/j16-108.pdf/download/j16-108.pdf> (дата обращения 07.08.2018).
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник. / Под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ, 2016. – 503 с.
4. Волкова Е.В. Реализация стратегии импортозамещения продукции на российских промышленных предприятиях // Экономические науки. – 2009. – №12 (61). – С. 281-286.
5. Галиева А.Х., Бактымбет А.С., Муканова Т.К. Современное состояние импортозамещения в зарубежных странах // Вестник Евразийского национального университета имени Л.Н. Гумилева. – 2011. – №3. – С. 171-180.
6. Жакевич А.Г. Импортозамещение: проблемы и перспективы // Вестник Международного института экономики и права. – 2015. – №1 (18). – С. 36-39.
7. Кудрова Н.А. Стимулирующая политика регионального развития современной России на основе концепта импортозамещения // Социально-экономические явления и процессы. – 2015. – Т.10. – №2. – С. 46-51.
8. Кудряшов В.С. Анализ развития экономики европейских стран на основе кластерного подхода // Дизайн. Материалы. Технология. – 2012. – №3 (23). – С. 105-107.

9. Кудряшов В.С., Тетерева Е.В. Уникальность размещения иностранного капитала по отраслевому и территориальному признаку в РФ // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 10: Инновационная деятельность. – 2016. – №1 (20). – С. 21-27.

10. Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Магистр, 2013. – 592 с.

11. Хадсон Р.А. Бразилия: Страноведение. – Вашингтон: ГПО для библиотеки Конгресса США, – 1997. – 658 с.

12. Шамхалов Ф.И. Опыт импортозамещения продукции оборонной промышленности в зарубежных странах // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2009. – №2. – С. 256-269.

13. Franko P.M. The Puzzle of Latin American Economic Development. – Lanham: Rowman & Littlefield Publishers, 2007. – 680 с.

УДК 332.135

Бурец Ю.С.

ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОЙ КОМПЛЕМЕНТАРНОСТИ РЕГИОНОВ

Бурец Юлия Сергеевна, ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Томский политехнический университет»; РФ, 634050, г. Томск, пр. Ленина, д. 30; e-mail: bourets@yandex.ru

В статье рассматривается возможность применения индекса комплементарности для оценки инновационной, производственно-технологической и торгово-технологической комплементарности (взаимодополняемости) регионов для целей межрегиональной инновационной интеграции. В работе представлены расчеты парных индексов комплементарности на примере 14 регионов, входящих в Ассоциацию инновационных регионов России, за 2016 год по 28 видам экономической деятельности и оцениваются перспективы взаимодействия регионов в сфере инновационной деятельности в разрезе различных отраслей.

Ключевые слова: межрегиональная интеграция, межрегиональное взаимодействие, открытые инновации, комплементарность, взаимодополняемость, АИПР, инновационное взаимодействие.

Burets Ju.S.

ESTIMATION INNOVATIVE REGIONS KOMPLEMENTARNOSTI

Burets Juliya Sergeevna; National Research Tomsk Polytechnic University; 30 Lenina avenue, Tomsk 634050; Russian Federation; e-mail: bourets@yandex.ru

Эффективность управления инновационными процессами в регионах во многом зависит от учета изменений, происходящих в поведении субъектов инновационной деятельности на микроуровне. Модель открытых инноваций [1; 2] в настоящее время признается наиболее прогрессивной моделью управления инновационным процессом в организациях, позволяющей нивелировать разрывы инновационных процессов, распределять риски инновационной деятельности и повышать качество и скорость разработок за счет специализации. Данная модель на мезо- и макроуровнях экономики находит свое отражение в межрегиональной и межстрановой инновационной интеграции, что выражается в формировании межрегиональных и глобальных цепочек создания стоимости инноваций.